18E COMITÉ D'INGÉNIERIE FINANCIÈRE DES OPÉRATIONS D'INTÉRÊT RÉGIONAL (O.I.R.)

UN ÉVÉNEMENT ORGANISÉ PAR

RÉGION SUD PROVENCE ALPES CÔTE D'AZUR

risingSUD
Opportunities & Investments in Provence-Alpes-Côte d'Azur



RENDEZ-VOUS LE MERCREDI 10 JUIN 2026
ÉVÉNEMENT 100 % DIGITAL

EN PARTENARIAT AVEC

RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
Liberté
Égalité
Fraternité

FRANCE 2030

enterprise europe network

PRÉSENTATION DE L'ÉVÈNEMENT

La Région Sud donne rendez-vous aux financeurs publics et privés le **mercredi 10 juin 2026** pour la 18ème édition du Comité d'ingénierie financière (CoFI) des Opérations d'Intérêt Régional (OIR). S'inscrivant dans le cadre des objectifs stratégiques du **Schéma Régional de Développement Économique d'Innovation et d'Internationalisation** et du **Plan Climat**, cet événement a pour ambition de dynamiser les 10 filières stratégiques régionales, et de catalyser l'investissement public et privé sur les projets structurants et les entreprises en levée de fonds de ces filières.

Dans un contexte économique en mutation rapide, marqué par l'accélération des transitions écologiques, industrielles et numériques, la Région Sud confirme son engagement en faveur du développement économique durable et de l'attractivité de ses territoires. Pour sa 18ème édition, le CoFI se tient dans un **format 100 % digital**, afin de favoriser l'accessibilité, la fluidité des échanges et la mobilisation d'un large écosystème régional, national et international.

Le CoFI constitue un levier stratégique au service des Opérations d'Intérêt Régional (O.I.R.), en apportant aux porteurs de projets une meilleure lisibilité des solutions de financement existantes, tout en favorisant les mises en relation qualifiées avec les acteurs clés de la chaîne financière : fonds d'investissement, banques, business angels, institutions publiques et partenaires de l'accompagnement.

Cette nouvelle édition s'articule autour de quatre temps forts thématiques, conçus pour répondre aux enjeux prioritaires du territoire : impact, innovation technologique, transition énergétique, industrie et opportunités liées à la tenue des Jeux Olympiques et Paralympiques d'hiver 2030.

2 ateliers sont organisés le matin :

· Le premier est dédié aux solutions de financement pour les projets de l'économie circulaire.

· Le second doit permettre de faciliter l'accès aux financements des offreurs de solutions en lien avec la gestion de l'eau pour les marchés JOP 2030.

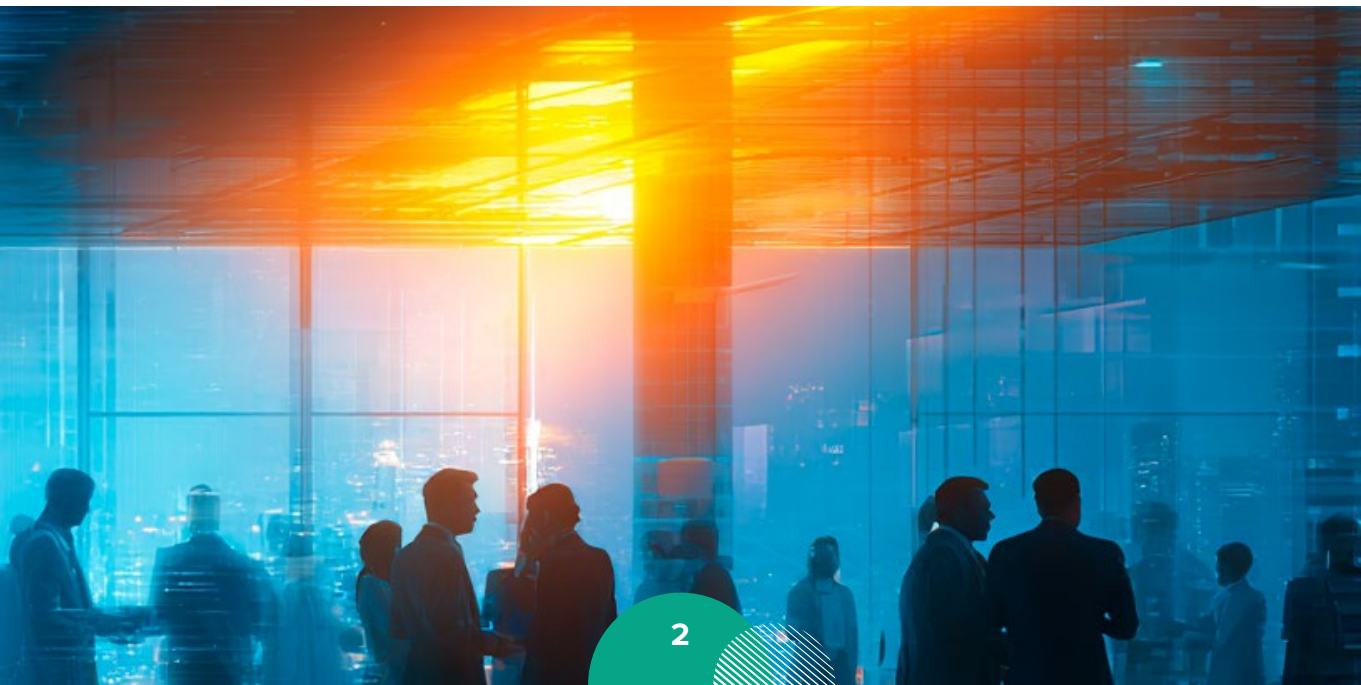
2 ateliers sont organisés l'après-midi :

· Un atelier se concentre sur le financement de très long terme des petits réacteurs nucléaires (SMR). Nouveauté cette année : l'atelier se tiendra exclusivement en anglais.

· Un atelier est dédié aux pitchs de start-ups des OIR en phase de levée de fonds et à la mise en relation avec des investisseurs régionaux et nationaux.

Plus qu'un événement, le CoFI est un **outil opérationnel au service de la stratégie économique régionale**, favorisant la rencontre entre vision stratégique et solutions concrètes de financement. Il illustre la volonté de la Région Sud et de risingSUD d'accompagner les entreprises et les territoires à chaque étape de leur développement, en renforçant les synergies entre acteurs publics et privés.

En réunissant l'ensemble de l'écosystème autour de projets à fort potentiel, le CoFI contribue à bâtir une Région Sud innovante, compétitive et résolument tournée vers l'avenir.



18E COMITÉ D'INGÉNIERIE FINANCIÈRE DES OPÉRATIONS D'INTÉRÊT RÉGIONAL

MERCREDI 10 JUIN MATIN

8H50
OUVERTURE DE LA SESSION (CONNEXION DES PARTICIPANTS)

9H00
SÉANCE PLÉNIÈRE

9H30-12H00
· ATELIER JEUX OLYMPIQUES ET PARALYMPIQUES 2030
· ATELIER ÉCONOMIE CIRCULAIRE

MERCREDI 10 JUIN APRÈS-MIDI

13H50
OUVERTURE DE LA SESSION (CONNEXION DES PARTICIPANTS)

14H00-17H00
· ATELIER CROISSANCE & INNOVATION
· ATELIER PETITS RÉACTEURS NUCLÉAIRES (SMR)
L'atelier se tiendra entièrement en anglais.



ILS ÉTAIENT PRÉSENTS LORS DES DERNIÈRES ÉDITIONS

FONDS ET BUSINESS ANGELS

BANQUES



MERCREDI 10 JUIN MATIN

MERCREDI 10 JUIN MATIN

8H50

OUVERTURE DE LA SESSION (CONNEXION DES PARTICIPANTS)

9H00

SÉANCE PLÉNIÈRE

- **INTRODUCTION**
  Par Monsieur Bernard Kleynhoff, Président de la Commission Développement Économique et Digital Industrie, Export, Attractivité et Cybersécurité et Président de risingSUD.
- **LES OPÉRATIONS D'INTÉRÊT RÉGIONAL AU SERVICE DE LA STRATÉGIE ÉCONOMIQUE DE LA RÉGION – ACTUALITÉS ET BILAN À JUIN 2026**
  Par Madame Marie Esnault Bertrand, Directrice Générale Adjointe Économie Formations et Santé de la Région Sud.

9H30-12H00

DEUX ATELIERS THÉMATIQUES

• ATELIER 1 :

FINANCER LA TRANSFORMATION DES MODÈLES PRODUCTIFS ET RENFORCER LA RÉSILIENCE DES TERRITOIRES

· La Pilotine

· Entent

· VertO

· Dotsun

• ATELIER 2 :

JOP 2030 & INNOVATION FOCUS EAU



9H30 - 12H00

ATELIER 1

FINANCER LA TRANSFORMATION DES MODÈLES PRODUCTIFS ET RENFORCER LA RÉSILIENCE DES TERRITOIRES

Face à la raréfaction des ressources, à l'augmentation des coûts des matières premières et aux exigences croissantes de décarbonation, l'économie circulaire s'impose comme un levier structurant de compétitivité et de souveraineté pour les territoires. Selon l'ADEME, la transition vers des modèles plus sobres, fondés sur la prévention des déchets, le réemploi, le recyclage et l'optimisation des flux, constitue un enjeu majeur pour préserver les ressources tout en maintenant une activité économique durable.

Si les cadres stratégiques et réglementaires sont aujourd'hui largement posés, le passage à l'échelle reste conditionné à la capacité de **financer des projets industriels et territoriaux souvent complexes**, combinant investissements matériels, innovation, adaptation des chaînes de valeur et coopération entre acteurs publics et privés. L'ADEME souligne à ce titre le rôle déterminant de l'investissement – public comme privé – pour accompagner l'industrialisation des solutions d'économie circulaire, depuis les démonstrateurs jusqu'au déploiement opérationnel sur les territoires.

Dans ce contexte, cet atelier vise à dépasser le constat pour s'interroger sur **les leviers financiers concrets** permettant d'accélérer la structuration des filières circulaires : Comment sécuriser les modèles économiques ? Comment mobiliser les financements privés aux côtés des dispositifs publics existants ? Comment favoriser des projets coopératifs capables de créer de la valeur locale et des emplois non délocalisables ? Autant de questions clés abordées à travers des retours d'expérience et des projets en recherche de financement, illustrant le potentiel de l'économie circulaire comme pilier de la transition écologique et économique régionale.

FINANCER LA TRANSFORMATION DE L'ÉCONOMIE RÉGIONALE VERS DES MODÈLES PLUS CIRCULAIRES



DOTSUN

CONTEXTE ET HISTORIQUE

Le déploiement massif du photovoltaïque s'accompagne d'un vieillissement prématuré d'une part significative des panneaux solaires, générant pertes de performance, risques de sécurité électrique et impacts financiers pour les exploitants. Créée en mars 2022, DOTSun est née pour répondre à ces enjeux en développant des solutions d'audit, de réparation et de réemploi, visant une exploitation durable et sécurisée des actifs photovoltaïques existants.

DÉFINITION DU PROJET

DOTSun développe une offre complète dédiée à l'allongement de la durée de vie des panneaux photovoltaïques, articulée autour de trois piliers complémentaires :

· des services d'audit technique et de performance, visant à identifier les risques d'exploitation, les dégradations potentielles et les leviers d'optimisation,

· une solution DOTSun Extended Life, permettant la réparation sur site des panneaux affectés par la dégradation de la backsheet, avec un impact opérationnel limité,

· des activités de remanufacturing et de réemploi, incluant le reconditionnement de panneaux décommissionnés et leur intégration dans de nouveaux projets photovoltaïques à faible bilan carbone.

Cette approche positionne DOTSun comme une alternative crédible au remplacement systématique ou au repowering complet, en favorisant une exploitation vertueuse, circulaire et responsable des centrales photovoltaïques.

OPPORTUNITÉ DE PRÉSENTATION DU PROJET

Le projet DOTSun répond à une double opportunité : sécuriser la rentabilité et le cash-flow des actifs photovoltaïques existants tout en réduisant leur impact environnemental. En prolongeant la durée de vie des panneaux de 10 à 15 ans selon les cas, les solutions développées permettent d'éviter des remplacements prématurés, de limiter la production de déchets et de réduire les émissions associées à la fabrication de nouveaux modules.

L'entreprise s'inscrit pleinement dans une logique d'économie circulaire appliquée à la transition énergétique, en apportant une réponse opérationnelle et industrialisable à un enjeu aujourd'hui largement partagé par les producteurs d'énergie solaire.

PRÉSENTATION DU MODÈLE ÉCONOMIQUE

Le modèle économique de DOTSun repose sur la commercialisation de prestations d'audit et d'expertise tout au long du cycle de vie des centrales photovoltaïques, complétées par des solutions de réparation sur site et, à moyen terme, par l'industrialisation du reconditionnement et du réemploi des panneaux. Ce modèle combine maîtrise des coûts, performance opérationnelle et création de valeur environnementale.

ENJEUX DE FINANCEMENT

DOTSun engage une phase de changement d'échelle visant à industrialiser ses solutions de test, de réparation et de remanufacturing. Les besoins de financement portent principalement sur les équipements industriels, le développement des capacités de production et le soutien à la montée en puissance commerciale.

CARTE D'IDENTITÉ DU PROJET

LE PORTEUR DE PROJET

DotSun

LE TERRITOIRE

Bagnols-en-Forêt (83)

CONTACT risingSUD

Mathilde Mauvais

mmauvais@risingsud.fr

FINANCER LA TRANSFORMATION DE L'ÉCONOMIE RÉGIONALE VERS DES MODÈLES PLUS CIRCULAIRES



ENTENT

CONTEXTE ET HISTORIQUE

Une part significative de l'énergie consommée par l'industrie et les infrastructures énergétiques est aujourd'hui perdue sous forme de chaleur fatale, notamment à basse température, sans solution de valorisation adaptée. ENTENT s'est créée pour répondre à cet enjeu en développant une technologie innovante permettant de transformer cette chaleur résiduelle, dès 60 °C, en électricité décarbonée, contribuant à la performance énergétique et à la réduction des émissions de CO_2.

DÉFINITION DU PROJET

ENTENT développe PULSE, une technologie de rupture fondée sur un nouveau cycle thermodynamique capable de valoriser la chaleur fatale basse température, entre 60 et 150 °C, jusqu'ici non couverte par les solutions du marché. Cette solution permet de produire localement de l'électricité à partir d'une énergie perdue, avec une efficacité nettement supérieure aux cycles organiques de Rankine classiques. PULSE s'adresse aux sites industriels, producteurs d'électricité et data centers, en complément des dispositifs énergétiques existants.

OPPORTUNITÉ DE PRÉSENTATION DU PROJET

Le projet ENTENT répond à un enjeu stratégique de la transition énergétique : exploiter un gisement énergétique jusqu'alors sous-valorisé, représentant jusqu'à 30 % de la chaleur fatale industrielle. En permettant la production d'électricité à partir de chaleur basse température, PULSE offre aux industriels une solution concrète pour réduire leur facture énergétique, sécuriser le coût de production sur le long terme et diminuer leur empreinte carbone. Le projet s'inscrit également dans un cadre réglementaire favorable, renforcé par les exigences liées à l'efficacité énergétique, à la décarbonation des usages et aux normes de management de l'énergie.

PRÉSENTATION DU MODÈLE ÉCONOMIQUE

ENTENT propose un modèle économique fondé sur la mise à disposition de ses machines sans investissement initial pour les clients. La technologie PULSE est proposée sous forme locative, permettant une trésorerie positive et un retour sur investissement potentiellement immédiat pour les exploitants, les économies étant directement réalisées sur le coût de l'électricité produite localement à partir de chaleur fatale.

ENJEUX DE FINANCEMENT

Les besoins de financement d'ENTENT portent sur l'industrialisation et le déploiement de la technologie PULSE, afin d'accélérer son adoption sur les sites industriels et énergétiques. Ces financements visent à structurer la production, soutenir la montée en charge commerciale et accompagner la diffusion à grande échelle de la solution.

CARTE D'IDENTITÉ DU PROJET

LE PORTEUR DE PROJET

ENTENT

LE TERRITOIRE

Aix-en-Provence (13)

CONTACT risingSUD

Mathilde Mauvais

mmauvais@risingsud.fr

FINANCER LA TRANSFORMATION DE L'ÉCONOMIE RÉGIONALE VERS DES MODÈLES PLUS CIRCULAIRES



VERTO

CONTEXTE ET HISTORIQUE

La gestion des rebuts plastiques industriels constitue un enjeu environnemental, économique et industriel majeur, alors que seule une faible part des rebuts plastiques industriels est effectivement recyclée. VertO est née de ce constat, avec l'ambition de transformer les pertes de production plastique en véritable ressource. L'entreprise propose une approche innovante décarbonée et en circuit court, visant à revaloriser directement sur site les rebuts plastiques industriels en matière première réutilisable.

DÉFINITION DU PROJET

VertO développe une solution mobile de recyclage mécanique des rebuts plastiques industriels, opérée directement sur les sites de production. Grâce à une unité containerisée autonome, l'entreprise transforme les déchets plastiques en matière première régénérée de haute qualité, sans transport, sans mélange et sans perte de propriétés. Le projet s'adresse aux industriels souhaitant réduire leurs coûts matière, optimiser la gestion de leurs déchets et intégrer une logique d'économie circulaire concrète et opérationnelle au cœur de leurs process.

OPPORTUNITÉ DE PRÉSENTATION DU PROJET

Le projet VertO répond à une double problématique industrielle : la hausse du coût des matières premières plastiques et la complexité croissante de la gestion des déchets. En agissant directement à la source des rebuts, VertO permet aux industriels de transformer leurs déchets en ressource, tout en supprimant les étapes logistiques et énergivores du recyclage traditionnel. Cette approche en circuit court garantit une réduction significative de l'empreinte carbone, une amélioration de la traçabilité des matières et une réutilisation immédiate dans les chaînes de production. Le projet s'inscrit pleinement dans les objectifs de transition vers une industrie plus sobre et circulaire.

PRÉSENTATION DU MODÈLE ÉCONOMIQUE

Le modèle économique de VertO repose sur des prestations de services adaptées aux besoins des industriels : transformation des rebuts plastiques sur site, achat de déchets, vente de matière régénérée et mise à disposition de containers mobiles. Cette approche permet aux clients d'éviter des investissements lourds, tout en générant des économies immédiates sur l'achat de matière première et la gestion des déchets.

ENJEUX DE FINANCEMENT

Les enjeux de financement de VertO portent sur l'extension de sa flotte de containers mobiles, le déploiement territorial de la solution et l'accompagnement de la montée en charge commerciale. Ces financements visent à accélérer la diffusion du modèle et à répondre à une demande industrielle croissante pour des solutions de recyclage en circuit court.

CARTE D'IDENTITÉ DU PROJET

LE PORTEUR DE PROJET

VertO

LE TERRITOIRE

Mouans-Sartoux (06)

CONTACT risingSUD

Mathilde Mauvais

mmauvais@risingsud.fr

FINANCER LA TRANSFORMATION DE L'ÉCONOMIE RÉGIONALE VERS DES MODÈLES PLUS CIRCULAIRES



LA PILOTINE

CONTEXTE ET HISTORIQUE

Créée il y a plus de dix ans à Marseille, La Pilotine est une association porteuse d'un chantier naval d'insertion dédié aux métiers de la mer. Initialement implantée dans les quartiers Nord, l'association accompagne des publics éloignés de l'emploi à travers des parcours de formation en situation réelle. Sollicitée en 2020, La Pilotine engage aujourd'hui un essaimage à Port-Saint-Louis-du-Rhône pour répondre aux enjeux sociaux, économiques et environnementaux du territoire.

DÉFINITION DU PROJET

Le projet consiste à développer à Port-Saint-Louis-du-Rhône un chantier naval d'insertion structuré autour du cycle de vie complet du navire : réparation, réemploi, recyclage et traitement des navires en fin de vie. Conçu comme un chantier école, ce site permet l'accueil, la formation et la montée en compétences de salariés en insertion sur des métiers navals en tension. Le projet s'appuie sur des installations adaptées, classées ICPE, et se déploie selon trois phases d'aménagement distinctes et complémentaires.

OPPORTUNITÉ DE PRÉSENTATION DU PROJET

L'essaimage de La Pilotine à Port-Saint-Louis-du-Rhône s'inscrit dans un territoire stratégique pour le développement de la filière nautique et maritime. Située au cœur d'un pôle portuaire en mutation, la commune offre des conditions particulièrement favorables à l'implantation d'un chantier naval d'insertion intégrant réparation, réemploi et recyclage des navires. Le projet participe activement à la structuration locale d'une filière encore émergente, tout en répondant aux objectifs de la REP et de l'éco-organisme APER. Il contribue également à renforcer l'attractivité économique du territoire en développant des compétences navales indispensables à la transition écologique du secteur maritime.

PRÉSENTATION DU MODÈLE ÉCONOMIQUE

Le modèle économique repose sur une combinaison d'activités génératrices de revenus : réparation et maintenance de navires, démantèlement et recyclage, convoyage et logistique, revente d'équipements via une ressourcerie marine, et prestations de formation. Ces activités soutiennent un modèle hybride associatif, articulant financements publics, cofinancements privés et recettes d'activité, afin de garantir la pérennité du chantier et de ses missions d'insertion.

ENJEUX DE FINANCEMENT

Les enjeux de financement concernent la réalisation progressive des trois phases d'aménagement du site : aménagement maritime, construction des bâtiments ICPE et halle de réparation. Les besoins portent sur les investissements immobiliers, équipements techniques et infrastructures nécessaires à l'accueil des navires et au déploiement des parcours d'insertion à l'échelle du territoire.

CARTE D'IDENTITÉ DU PROJET

LE PORTEUR DE PROJET

La Pilotine

LE TERRITOIRE

Port-Saint-Louis-du-Rhône (13)

CONTACT risingSUD

Mathilde Mauvais

mmauvais@risingsud.fr



9H30 - 12H00

ATELIER 2

JOP 2030 & INNOVATION - FOCUS EAU

Faire des Jeux un moteur durable de croissance et d'opportunités économiques pour les entreprises régionales.

À l'horizon 2030, l'accueil des Jeux Olympiques et Paralympiques dans les Alpes françaises surpasse la dimension purement sportive pour s'affirmer comme un **projet de territoire systémique**. Véritable catalyseur de développement économique, cet événement mobilise dès aujourd'hui des investissements structurants et des innovations d'usage au cœur de nos filières d'excellence. Pour les entreprises de la région Sud, et plus particulièrement celles portées par les Opérations d'Intérêt Régional (OIR), cette échéance s'érige en un terrain d'expérimentation exceptionnel et un tremplin de visibilité internationale.

Si les impératifs d'aménagement et de transition écologique sont au cœur des réflexions, la réussite de ce rendez-vous repose sur notre capacité collective à convertir l'événement en un héritage économique pérenne. Qu'il s'agisse d'infrastructures, de mobilité, de gestion des ressources, de sécurité, ou encore d'hébergement, de restauration ou de prestations culturelles, les besoins envisagés appellent des solutions à la fois robustes, agiles, éco-responsables et ancrées localement. Pour le tissu productif régional, c'est une occasion unique d'**accélérer la mise sur le marché d'innovations de rupture** tout en démontrant leur pertinence à grande échelle.

Dans cette perspective, la thématique des JOP 2030 constitue désormais le **fil rouge ayant vocation à être décliné lors des prochaines éditions du CoFI**. L'ambition est d'accompagner la montée en puissance des entreprises régionales en articulant étroitement les dynamiques des OIR avec les opportunités économiques entourant cette grande manifestation, et plus particulièrement les futurs marchés qui y seront liés. À chaque édition, un atelier dédié permettra ainsi d'explorer des focales thématiques évolutives — énergie, construction durable, mobilités ou économie circulaire — afin de bâtir, étape par étape, une réponse territoriale globale.

Pour cette session inaugurale dédiée à la thématique cruciale de la **gestion de l'eau**, cet atelier, **co-animé avec le cluster Éa Eco Entreprises**, se conçoit comme un véritable carrefour opérationnel de mise en synergie des forces vives. Au cœur des échanges, la capitalisation sur les retours d'expérience des JOP de Paris 2024 servira de socle pour éclairer les ambitions de 2030, créant un pont direct entre les réussites passées et les défis futurs. Cette dynamique sera notamment portée par la présentation de la stratégie et du **fonds innovation SOLIDEO Alpes 2030**, identifié comme un levier clé pour les entreprises régionales souhaitant porter des solutions innovantes et nécessitant un accompagnement spécifique pour franchir l'étape de la démonstration à l'échelle olympique. L'enjeu est ici de décrypter, sans cloisonnement, les attentes précises des donneurs d'ordres et les types d'innovations — qu'elles soient de rupture ou d'usage — recherchées par les grands comptes. Cette logique de réponse collective permettra aux PME et fournisseurs de solutions de confronter directement leurs innovations aux exigences des donneurs d'ordres, tout en s'assurant de leur viabilité auprès des financeurs capables de soutenir leur déploiement. En articulant ainsi les besoins de financement, l'expertise technologique et l'ingénierie de la commande publique, cet atelier ambitionne de transformer l'écosystème régional en une force de frappe unifiée, prête à saisir chaque opportunité de marché pour **faire rayonner l'excellence de la Région Sud.**



MERCREDI 10 JUIN APRÈS-MIDI

MERCREDI 10 JUIN APRÈS-MIDI

13H50

OUVERTURE DE LA SESSION (CONNEXION DES PARTICIPANTS)

14H00-17H00

DEUX ATELIERS THÉMATIQUES

• ATELIER 1 :

FINANCEMENT DE TRÈS LONG TERME DES PETITS RÉACTEURS NUCLÉAIRES (SMR)

· Hexana

· Blue Capsule

· Calogena

· Stellaria

• ATELIER 2 :

CROISSANCE & INNOVATION SÉQUENCE LEVÉE DE FONDS

· Mobility metrix

· Anopa

· Astraea Marine

· Manta Technologies

· Oreus

· Be Energy

· Nolt (Phenix sport SAS)

· E-Scopics

· Hirondelle Médical

· Missia (Neural vision)



14H00 - 17H00

ATELIER 1

FINANCEMENT DE TRÈS LONG TERME DES PETITS RÉACTEURS NUCLÉAIRES (SMR)

Atelier entièrement en Anglais

Dans le cadre de la transition mondiale vers des systèmes énergétiques bas carbone, sûrs et pilotables, les **petits réacteurs modulaires (Small Modular Reactors – SMR)** sont de plus en plus identifiés comme une réponse crédible aux enjeux de décarbonation industrielle, de sécurité d'approvisionnement et de compétitivité à long terme. Par rapport aux grandes infrastructures nucléaires conventionnelles, les SMR offrent une plus grande flexibilité, des coûts de construction potentiellement réduits et des applications diversifiées, notamment en matière de production d'électricité, de chaleur industrielle et d'hydrogène. Leur déploiement à grande échelle soulève toutefois des **questions structurantes de financement**, en particulier sur des horizons de très long terme.

S'inscrivant dans la continuité des échanges initiés lors de la **première édition du SOFT**, cet atelier est conçu comme une **séquence confidentielle (sur inscription uniquement)**, organisée **en anglais**, afin de permettre des discussions ouvertes et approfondies entre investisseurs et porteurs de projet. Il vise à dépasser les considérations strictement technologiques pour se concentrer spécifiquement sur les **diverses options de structurations financières nécessaires au développement des SMR**, depuis les premiers projets pilotes jusqu'au déploiement industriel. Les projets qui y seront présentés entrent désormais dans une phase de financement active pour engager leur développement industriel.

L'atelier explorera les **opportunités et les défis du financement à long terme des SMR**, en abordant lors des discussions des enjeux clés tels que la répartition des risques, les horizons d'investissement, la coopération public-privé ou encore la bancabilité des technologies nucléaires émergentes projet par projet. Les échanges réuniront des porteurs de projets et des financeurs privés internationaux afin de croiser les points de vue et les temporalités d'investissement. Pour chacun d'entre eux, plusieurs stratégies de financement seront discutées avec les participants. Les échanges réuniront des porteurs de projets et des financeurs privés internationaux afin de croiser les points de vue et les temporalités d'investissement, dans la perspective de générer des marques d'intérêt d'investisseurs pour chacun des projets.

FINANCEMENT DE TRÈS LONG TERME DES PETITS RÉACTEURS NUCLÉAIRES (SMR)



HEXANA

CONTEXTE ET HISTORIQUE

HEXANA est une startup française issue du CEA, créée pour répondre aux besoins énergétiques des secteurs industriels les plus difficiles à décarboner. Lauréate du programme France 2030, l'entreprise développe une plateforme énergétique intégrant une solution SMR de 4ème génération visant à fournir une énergie bas carbone, pilotable et durable. Le projet s'inscrit dans un contexte de transition énergétique accélérée et de recherche de solutions crédibles pour réduire la dépendance aux énergies fossiles.

DÉFINITION DU PROJET

HEXANA conçoit une plateforme énergétique modulaire combinant des petits réacteurs nucléaires à neutrons rapides refroidis au sodium et un système de stockage thermique haute température. Cette technologie permet de produire simultanément chaleur haute température et électricité décarbonée, avec un haut niveau de flexibilité d'exploitation. Le projet cible prioritairement les industries énergivores et les infrastructures critiques, en proposant une solution compétitive adaptée aux besoins de puissance, de fiabilité et de stabilité des réseaux, tout en réduisant significativement les émissions de CO_2.

OPPORTUNITÉ DE PRÉSENTATION DU PROJET

Le projet HEXANA répond à une opportunité stratégique de la transition énergétique : fournir une énergie bas carbone et pilotable aux secteurs industriels fortement émetteurs, là où les solutions renouvelables intermittentes atteignent leurs limites. En intégrant un système de stockage thermique, la technologie permet d'adapter la production à la demande sans recours aux énergies fossiles, tout en contribuant à la stabilité des réseaux électriques. Le projet s'inscrit également dans une logique de souveraineté énergétique, en valorisant le recyclage des combustibles nucléaires usés et en réduisant la dépendance européenne aux ressources importées, tout en soutenant la réindustrialisation bas carbone. La maturité de sa technologie imaginée pour de nouveaux usages et associée à un design de réacteur capitalisant sur les retours d'expérience de la filière européenne en font la solution de SMR de 4ème génération la plus proche du mature du marché.

PRÉSENTATION DU MODÈLE ÉCONOMIQUE

Le modèle économique de HEXANA repose sur la fourniture de solutions énergétiques clé en main à destination des industriels, combinant production, stockage et flexibilité. En tant que technology provider et business developer, HEXANA met à disposition des investisseurs, constructeurs et exploitants une solution industrielle certifiée associée à des contrats d'achats d'énergie (PPA) engagés avec des clients industriels. L'entreprise s'appuie sur des partenariats industriels, des contrats long terme de fourniture d'énergie et des dispositifs de soutien public à l'innovation, afin d'assurer la viabilité économique et le déploiement progressif de sa plateforme énergétique à l'échelle européenne et au-delà.

ENJEUX DE FINANCEMENT

Les enjeux de financement concernent la poursuite du développement technologique, les phases de conception et d'ingénierie détaillée, ainsi que la préparation des premiers sites d'implantation industrielle. Les financements visent à sécuriser la maturité du projet jusqu'à son premier déploiement opérationnel et commercial à horizon 2035 et la préparation des nombreux projets européens pour lesquels des clients sont déjà identifiés.

CARTE D'IDENTITÉ DU PROJET

LE PORTEUR DE PROJET

HEXANA

LE TERRITOIRE

Marseille (13)

CONTACT risingSUD

Julie Legrand

jlegrand@risingsud.fr

FINANCEMENT DE TRÈS LONG TERME DES PETITS RÉACTEURS NUCLÉAIRES (SMR)



BLUE CAPSULE

CONTEXTE ET HISTORIQUE

Blue Capsule Technology est une startup française et européenne fondée en 2022, spécialisée dans la fourniture de chaleur industrielle bas carbone. Née dans un contexte de forte dépendance des industries aux énergies fossiles, l'entreprise développe une solution nucléaire modulaire destinée à décarboner les usages industriels à haute température. Elle s'appuie sur des technologies nucléaires éprouvées et sur une chaîne d'approvisionnement européenne mature pour répondre aux enjeux énergétiques et industriels actuels.

DÉFINITION DU PROJET

Blue Capsule conçoit un petit réacteur nucléaire modulaire capable de fournir air chaud industriel, vapeur haute température et électricité, adaptés aux besoins spécifiques des sites industriels. Colocalisée sous terre, la solution offre un haut niveau de sûreté et vise la production en série. Le projet cible principalement les industries énergivores nécessitant des températures élevées, telles que la chimie, la sidérurgie, les matériaux de construction ou la production d'hydrogène, en proposant une alternative bas carbone aux combustibles fossiles.

OPPORTUNITÉ DE PRÉSENTATION DU PROJET

Le projet Blue Capsule répond à une opportunité stratégique majeure : la décarbonation de la chaleur industrielle au delà de 400 °C, qui représente une part significative des émissions mondiales de CO_2 et reste largement dépendante des énergies fossiles. En offrant une source d'énergie continue, pilotable et compétitive, la solution permet aux industriels de sécuriser leur approvisionnement tout en réduisant durablement leur empreinte carbone. Le positionnement de Blue Capsule s'inscrit également dans une logique de souveraineté énergétique et de réindustrialisation, en valorisant une expertise nucléaire européenne et une supply chain déjà opérationnelle.

PRÉSENTATION DU MODÈLE ÉCONOMIQUE

Le modèle économique de Blue Capsule repose sur la fourniture d'énergie bas carbone dédiée aux sites industriels, sous forme de chaleur, de vapeur ou d'électricité. Il s'appuie sur des installations colocalisées, des contrats long terme avec les industriels et une production modulaire en série, permettant d'optimiser les coûts, d'assurer la compétitivité de la solution et de sécuriser les revenus dans la durée.

ENJEUX DE FINANCEMENT

Les enjeux de financement concernent la poursuite du développement technologique, les étapes de conception industrielle, ainsi que la préparation des premières installations. Les financements visent à soutenir l'industrialisation de la solution, le déploiement des prototypes et la montée en puissance commerciale afin d'adresser rapidement les besoins des industries européennes.

CARTE D'IDENTITÉ DU PROJET

LE PORTEUR DE PROJET

BLUE CAPSULE

LE TERRITOIRE

Aix-en-Provence (13)

CONTACT risingSUD

Julie Legrand

jlegrand@risingsud.fr

FINANCEMENT DE TRÈS LONG TERME DES PETITS RÉACTEURS NUCLÉAIRES (SMR)



CALOGENA

CONTEXTE ET HISTORIQUE

Aujourd'hui, environ 70 % du chauffage et de l'eau chaude sont produits à partir d'énergies fossiles. Calogena s'attaque à la décarbonation des réseaux de chauffage urbain, qui alimentent plus de 80 millions d'européens et reposent majoritairement sur la combustion (gaz, fioul, biomasse et déchets). Filiale du groupe industriel Gorgé, Calogena est lauréate de France 2030 et bénéficie d'un soutien européen à travers le projet CityHeat.

DÉFINITION DU PROJET

Calogena développe un petit réacteur modulaire **(SMR) à eau légère de ~30 MW thermiques**, capable d'alimenter près de 20 000 foyers. Sa conception dérive des réacteurs de recherche de type piscine (plus de 130 unités construites), une technologie éprouvée depuis des décennies. Dédié exclusivement à la production d'eau chaude, son fonctionnement à basse pression et basse température mobilise sept fois moins de systèmes qu'un réacteur produisant de l'électricité. Ce design simple et compact renforce la sûreté intrinsèque, est compatible avec un déploiement urbain, et permet un assemblage en usine réduisant les délais et les coûts par rapport aux réacteurs de grande puissance.

OPPORTUNITÉ DE PRÉSENTATION DU PROJET

Le projet Calogena répond à un enjeu majeur : **décarboner rapidement la chaleur urbaine** sans émissions de CO_2 ni particules fines, tout en garantissant une production sûre, stable, compétitive, et adossée aux chaînes de valeurs européennes. Les réseaux de chaleur existants sont encore largement dépendants des énergies fossiles. Ils constituent un marché stratégique pour les collectivités souhaitant sécuriser leur approvisionnement énergétique. A terme, les SMR pourraient représenter **25% du mix des réseaux de chaleur en Europe**, soit plusieurs centaines de modules Calogena en exploitation. L'entreprise dispose déjà d'un portefeuille de **plusieurs dizaines de modules en discussions avancées**.

PRÉSENTATION DU MODÈLE ÉCONOMIQUE

Le modèle économique repose sur une offre de **chaleur à prix stable destinée aux opérateurs de réseaux et aux collectivités**, avec une approche industrielle en série (composants assemblés en usine et installation sur site). Calogena se positionne à la fois comme concepteur et constructeur de la technologie, et en tant qu'exploitant nucléaire avec une vente de chaleur via des contrats de long terme.

ENJEUX DE FINANCEMENT

En mars 2026, Calogena a annoncé un financement de près de **100 M€**, combinant soutien public et augmentation de capital, afin d'amorcer l'industrialisation. Le prochain tour visera le passage à l'échelle industrielle en Europe et à l'export.

CARTE D'IDENTITÉ DU PROJET

LE PORTEUR DE PROJET

CALOGENA

LE TERRITOIRE

Cadarache (13)

CONTACT risingSUD

Julie Legrand

jlegrand@risingsud.fr

FINANCEMENT DE TRÈS LONG TERME DES PETITS RÉACTEURS NUCLÉAIRES (SMR)



STELLARIA

CONTEXTE ET HISTORIQUE

Stellaria développe une nouvelle génération d'énergie nucléaire modulaire et pilotable pour alimenter la décarbonation industrielle. L'entreprise conçoit le **Stellarium**, un réacteur à cœur liquide renouvelant son combustible en fonctionnement et réduisant la part de déchets à vie longue. En décembre 2025, Stellaria indique avoir déposé une **Demande d'Autorisation de Création (DAC)** pour son prototype, marquant son entrée dans une phase réglementaire structurante.

DÉFINITION DU PROJET

Stellaria conçoit un **réacteur à neutrons rapides** à **sels fondus** (sels chlorures) liquides, fonctionnant en **convection naturelle**. L'offre vise des usages industriels combinant **électricité, vapeur/ chaleur haute température** (raffineries, chimie lourde, data centers). À partir de ces deux éléments il est aussi possible de produire toutes les molécules d'intérêt (hydrogène, ammoniac, e-fuel…). Le Stellarium est un réacteur versatile **multi-combustible** (uranium, plutonium, actinides mineurs selon stratégie) et modulaire (îlot de conversion d'énergie adapté au client industriel), afin de s'adapter à différents profils de sites.

OPPORTUNITÉ DE PRÉSENTATION DU PROJET

Le projet s'inscrit dans une opportunité stratégique : fournir une énergie bas carbone **pilotable** là où l'industrie et certaines infrastructures critiques (ex. datacenters) recherchent puissance, continuité et stabilité de coût. Stellaria met en avant une approche visant une **décarbonation profonde** en substituant les sources fossiles, tout en améliorant l'utilisation des matières nucléaires grâce à un concept de cœur liquide et de cycle plus vertueux. L'entreprise positionne également sa solution comme un levier de **réindustrialisation**, avec une intégration pensée pour des environnements industriels contraints et une trajectoire jalonnée par des étapes réglementaires et de démonstration.

PRÉSENTATION DU MODÈLE ÉCONOMIQUE

Stellaria présente un modèle centré sur deux piliers : la **licence et la vente** de systèmes nucléaires à sels fondus testés/certifiés, et le **support aux opérations** une fois les réacteurs en exploitation. L'entreprise met l'accent sur une logique de déploiement "clé en main" appuyée par des partenaires (Schneider Electric, Technip Energies…), et sur l'adaptation de configurations modulaires selon les besoins (électricité, chaleur, ou cogénération).

ENJEUX DE FINANCEMENT

Les enjeux de financement portent sur la poursuite des études techniques et réglementaires, la réalisation du prototype et la montée en puissance des capacités R&D/ ingénierie. Stellaria a atteint un niveau d'Avant Projet Sommaire (APS) pour permettre l'instruction de la DAC par l'ASNR.

CARTE D'IDENTITÉ DU PROJET

LE PORTEUR DE PROJET

STELLARIA

LE TERRITOIRE

Cadarache (13)

CONTACT risingSUD

Julie Legrand

jlegrand@risingsud.fr



14H00 - 17H00
ATELIER 2
CROISSANCE & INNOVATION

Dans un contexte de transformation économique profonde, marqué par un besoin croissant d'innovation au service des transitions et de la souveraineté, la capacité des entreprises à se financer et à changer d'échelle s'impose comme un levier déterminant pour le développement des filières stratégiques régionales.

L'atelier Croissance & Innovation s'inscrit pleinement dans cette ambition : **créer les conditions d'une rencontre qualifiée entre entreprises en recherche de financements, investisseurs et acteurs de l'accompagnement**, au service de projets à fort potentiel de croissance.

Cette séquence met à l'honneur **10 entreprises et startups**, issues des filières prioritaires de la Région Sud, sélectionnées pour venir **présenter leur projet de levée de fonds devant un panel d'investisseurs publics et privés**. Ces projets illustrent la diversité, la maturité et la capacité d'innovation du tissu entrepreneurial régional.

La tenue de cet atelier est le fruit d'un **processus de sélection exigeant**, conduit en amont par un **comité de sélection organisé en collèges**, réunissant investisseurs, structures d'accompagnement et cabinets de conseil, avec l'appui des partenaires institutionnels. Sur la base de plus de **soixante candidatures examinées**, le comité a retenu une promotion resserrée, représentative des enjeux de croissance, d'impact et de structuration des filières régionales.

Nous adressons à cette occasion **nos remerciements les plus sincères à l'ensemble des membres du comité**, pour leur engagement, leur expertise et le temps consacré à l'analyse des dossiers et à l'accompagnement des lauréats.

MEMBRES DU COMITÉ DE SÉLECTION

COLLÈGE INVESTISSEURS

Région Sud Invest · Obratori · Caisse d'Epargne Côte d'Azur · Angels Bay Invest · Femmes Business Angels

COLLÈGE STRUCTURES D'ACCOMPAGNEMENT

SATT Sud-Est · Incubateur Provence Côte d'Azur · Zebox · Réseau Initiative Terres d'Azur · GAP

COLLÈGE CONSEIL

IODA Consulting · Rise Partners · dynergie · Gjoa Stratégie · Zeléia

COLLÈGE INSTITUTIONNEL

Région Sud · Préfet de la Région Provence-Alpes-Côte d'Azur · bpifrance · CCI Provence Alpes Côte d'Azur · inizia

AVEC LE SOUTIEN ET L'EXPERTISE DE

Aktantis · Capenergies · Eurobiomed · éco entreprises · Pôle Safe · Pôle Services à la Personne · Innov'Alliance · Pôle Mer · La French Tech Aix-Marseille Région Sud · La French Tech Côte d'Azur Région Sud



MISSIA
Objet de télé-bienveillance

MISSIA est une solution de **télé-bienveillance intelligente** destinée à sécuriser le maintien à domicile des personnes âgées ou fragiles, un enjeu majeur face au vieillissement de la population et à la saturation des structures médico-sociales. Missia repose sur un boîtier doté d'une intelligence artificielle embarquée capable d'analyser en continu, de façon non intrusive et respectueuse de la vie privée, les activités du quotidien : mobilité, déplacements, alimentation et hydratation. La solution **détecte automatiquement les situations à risque**, notamment les chutes ou les ruptures d'habitudes, et **génère des alertes ciblées** pour les aidants et les professionnels. Le modèle économique s'adresse aux **acteurs du médico-social**, de la santé et de l'assurance. La levée de fonds vise à accélérer l'industrialisation, renforcer les déploiements terrain et structurer la commercialisation à grande échelle. **Besoin total :** 1,5 M€ dont 1,2 M€ en equity.

CARTE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

LIEU D'IMPLANTATION
Ajaccio, Corse du Sud

THÉMATIQUE
IA embarquée / Santé digitale

O.I.R.
Silver économie

FRANCE 2030
PIA4 Corse, BFT Lab (2024)

PHASE DE FINANCEMENT
Seed

CONTACT risingSUD
Perline Manuel
pmanuel@risingsud.fr

POUR EN SAVOIR + :
missia.care



Be Energy est un **leader mondial de la régénération de batteries**. Sa technologie propriétaire permet de prolonger la durée de vie des batteries plomb, Li-ion, NiCd et NiMH, avec des performances équivalentes au neuf, pour un coût réduit de 50 % et un impact carbone jusqu'à 50 fois inférieur au recyclage.

La solution génère des crédit carbones certifiés, et est déjà déployée en direct auprès de grands comptes avec 1,7 M€ de CA en 2025.

Be Energy se développe en propre en France et par un réseau de centres sous licences à l'international, en franchise industrielle.

La levée de fonds vise à déployer 5 centres en France, accélérer l'internationalisation et renforcer la R&D sur les batteries lithium afin de capter de nouveaux marchés. Be Energy est membre de la communauté Coq Vert de Bpifrance, labellisée EETE par l'ADEME, lauréate du concours i Nov 2022 et bénéficie régulièrement de financements européens.

Besoin total : 1,5 M€ dont 1 M€ en equity.

CARTE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

LIEU D'IMPLANTATION
Avignon (84)

THÉMATIQUE
Régénération de batteries / Greentech / Économie circulaire

O.I.R.
Énergies de demain

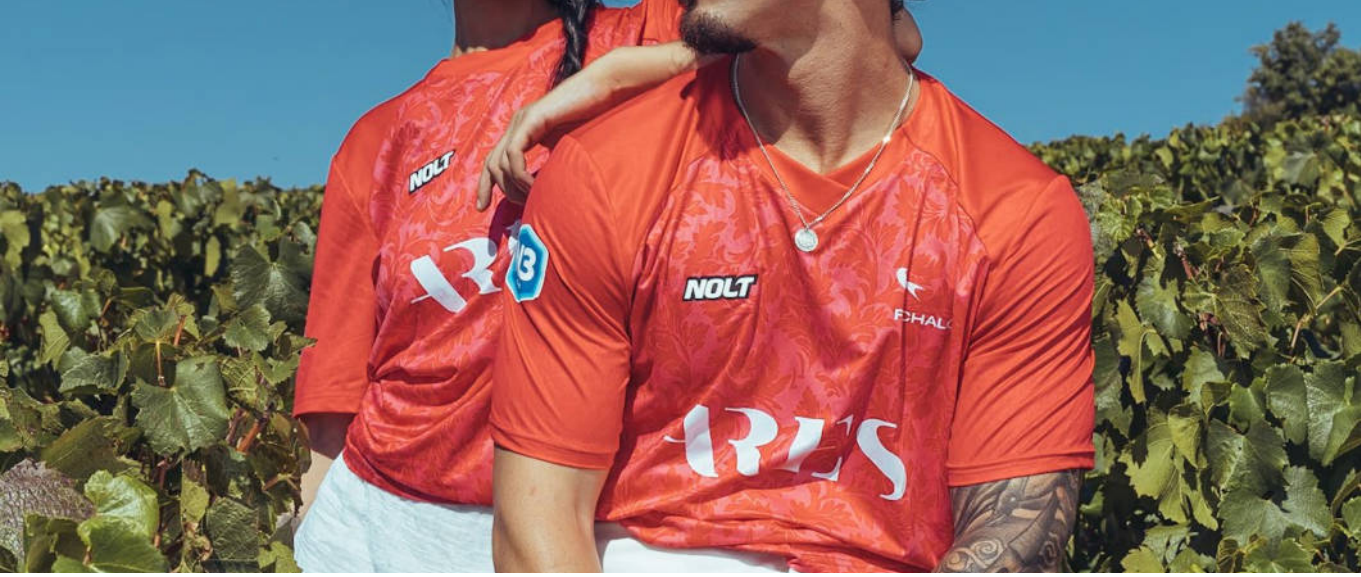
FRANCE 2030
Lauréat concours I-Nov ADEME, Plan France Relance

PHASE DE FINANCEMENT
Pré-Série A

CONTACT risingSUD

Perline Manuel
pmanuel@risingsud.fr

POUR EN SAVOIR + :
be-energy.net



NOLT développe et commercialise des **équipements de sport personnalisés, à base de matières plastiques et textiles recyclées**, à destination des clubs, associations et entreprises. L'entreprise propose également un configurateur 3D en ligne permettant de concevoir des tenues éco- responsables sur-mesure en quelques minutes. Les produits sont actuellement fabriqués en Europe dans une logique de circuits courts et d'écoconception. NOLT s'appuie sur un modèle de vente directe et bientôt de formules d'abonnements aux clubs de sport. Créée en 2020, la société équipe déjà plus de **1 200 clubs et a réalisé 1,18 M€ de chiffre** d'affaires en 2025. La levée de fonds vise à recruter de nouveaux profils de haut niveau, accélérer l'internationalisation, implanter le site de production en Région et déployer son programme de recyclage de maillots à l'infini « Infinite Jersey Project ».

Besoin total: 5 M€ dont 3 M€ en equity.

CARTE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

LIEU D'IMPLANTATION
Nice (06)

THÉMATIQUE
Économie circulaire, Sport

O.I.R.
Industries du futur

FRANCE 2030
Textile durable
et économie circulaire

PHASE DE FINANCEMENT
Série A

CONTACT risingSUD

Perline Manuel
pmanuel@risingsud.fr

POUR EN SAVOIR + :
wearenolt.com



anopa

ANOPA développe une solution d'authentification scientifique permettant de vérifier l'origine géographique, l'authenticité naturelle et le **mode de production des matières premières** et **produits finis utilisés** par les industriels. Face au renforcement des réglementations européennes et aux risques de fraude qui fragilisent les chaînes d'approvisionnement dans l'agroalimentaire, la cosmétique, le textile et le bois, Anopa apporte une **preuve fiable, indépendante et difficilement falsifiable**, utilisable lors des audits et contrôles de conformité.

La solution repose sur l'analyse des signatures isotopiques propres à chaque zone de production, issue de travaux de recherche de l'Institut de Physique du Globe de Paris. Les résultats d'analyses sont intégrés dans une plateforme de traçabilité sécurisée dotée d'outils de pilotage du risque. Anopa a le label Deeptech Bpifrance et l'agrément CIR, dispose de premières tractions commerciales significatives, et vise via cette levée un passage à l'échelle industrielle et commerciale.
Besoin total : 400k €.

POUR EN SAVOIR + :
anopa-trust.com

CARTE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

LIEU D'IMPLANTATION
Perpignan, Occitanie – Projet d'implantation avancé à Avignon (84)

THÉMATIQUE
Traçabilité et conformité des chaînes d'approvisionnement

O.I.R.
Naturalité / Smart Tech

PHASE DE FINANCEMENT
Seed

CONTACT risingSUD
Perline Manuel
pmanuel@risingsud.fr



MANTA Technologies développe **FedOps**, la première plateforme européenne d'orchestration d'intelligence artificielle fédérée dédiée aux environnements edge et distribués. L'entreprise répond à un verrou majeur du marché : la difficulté à déployer des modèles d'IA en production sur des sites distribués tout en garantissant la souveraineté et la conformité des données face aux contraintes réglementaires européennes. FedOps industrialise l'apprentissage fédéré en permettant d'entraîner et de déployer des modèles directement là où se trouvent les données, sans jamais les centraliser. La plateforme réduit drastiquement les délais de mise en production, de plusieurs mois à quelques semaines, et sécurise les usages IA dans l'industrie, la santé et l'IoT. **Manta Technologies dispose déjà d'un PoC industriel validé et de partenariats technologiques de référence**. La levée de fonds vise à structurer la commercialisation et accélérer le déploiement de la solution sur le marché européen. **Besoin total :** 300k €.

CARTE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

LIEU D'IMPLANTATION
Sophia Antipolis (06)

THÉMATIQUE
Numérique, IA

O.I.R.
Industries du futur, Smart Tech

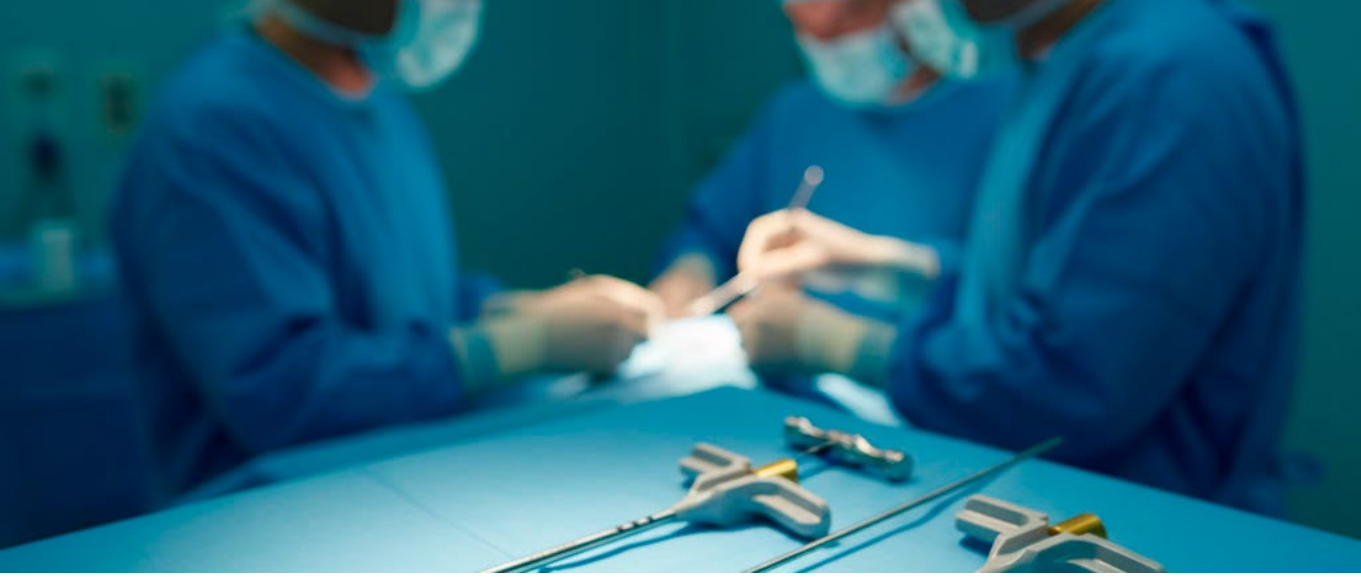
FRANCE 2030
IA Souveraine

PHASE DE FINANCEMENT
Pré-Seed

CONTACT risingSUD

Perline Manuel
pmanuel@risingsud.fr

POUR EN SAVOIR + :
manta-tech.io



hirondellemedical

Hirondelle Medical a développé **Precise**, un dispositif médical innovant de guidage pédiculaire destiné à sécuriser et simplifier les chirurgies du rachis. La solution répond à un enjeu majeur de la chirurgie vertébrale : la pose précise des vis pédiculaires, aujourd'hui complexe et source de complications postopératoires. Precise améliore significativement la précision du geste chirurgical, réduit les risques pour le patient et permet des interventions moins invasives, tout en s'intégrant facilement aux pratiques existantes des chirurgiens.
Marqué CE, le dispositif est déjà utilisé en conditions cliniques et sa commercialisation a débuté en France, avec un déploiement progressif dans plusieurs centres hospitaliers. La levée de fonds vise à structurer l'industrialisation et à accélérer la commercialisation internationale de Precise à partir de 2027.
Besoin total : 3M € dont 2M € en equity.

CARTE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

LIEU D'IMPLANTATION
Aubagne (13)

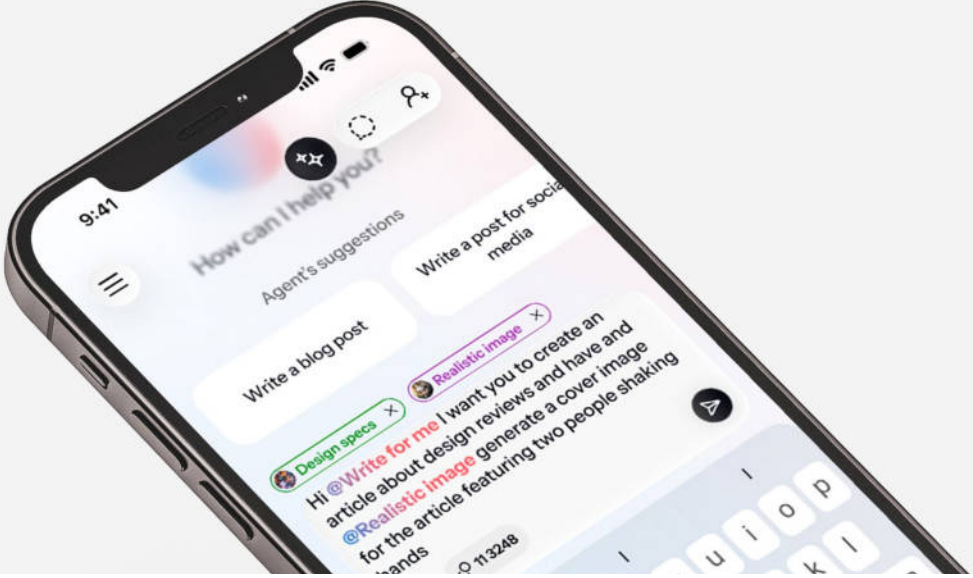
THÉMATIQUE
Santé, medtech

O.I.R.
Thérapies Innovantes

PHASE DE FINANCEMENT
Seed

CONTACT risingSUD
Perline Manuel
pmanuel@risingsud.fr

POUR EN SAVOIR + :
hirondellemedical.com



OREUS

OREUS propose un écosystème complet d'**IA souveraine** permettant aux entreprises et aux institutions de concevoir, déployer et exploiter leur propre intelligence artificielle en toute maîtrise de leurs données. L'entreprise répond à un enjeu stratégique majeur : la dépendance croissante aux géants technologiques et la perte de contrôle sur les données sensibles. Sa proposition repose sur une intégration verticale unique, combinant une infrastructure GPU haute performance, un environnement sécurisé de création d'agents IA (Oreus Studio), une marketplace de distribution et de monétisation (Oreus Store) et une interface collaborative dédiée (Oreus VOX). OREUS s'adresse aux grands comptes, acteurs publics et industries critiques via un modèle hybride IaaS, SaaS et commissions. **Avec un chiffre d'affaires de plus de 500 k€ dès sa création en 2025** et une forte capacité de croissance, la levée de fonds vise à accélérer le déploiement industriel, renforcer les capacités d'infrastructure et structurer la commercialisation à grande échelle.
Besoin total : 8M €.

CARTE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

LIEU D'IMPLANTATION
Marseille (13)

THÉMATIQUE
IA, data

O.I.R.
Smart tech

PHASE DE FINANCEMENT
Seed

CONTACT risingSUD
Perline Manuel
pmanuel@risingsud.fr

POUR EN SAVOIR + :
oreus.ai



ASTRAEA MARINE développe et exploite la technologie STOÏC, une innovation navale de rupture, brevetée et validée, offrant une stabilité exceptionnelle en mer formée. Cette technologie constitue le socle de l'USV STOÏC 10M, une plateforme maritime robotisée, électrique et modulaire, capable d'embarquer jusqu'à 4 tonnes de charge utile et de déployer des drones aériens, de surface et sous-marins.

ASTRAEA MARINE répond à une contrainte critique des opérations offshore civiles et de défense : la stabilité, condition clé de la continuité, de la précision et de la fiabilité des missions. Protégée par deux brevets, la technologie STOÏC a démontré en essais en bassin une réduction de la houle pouvant atteindre 92 %, positionnant la solution en TRL 5.

L'entreprise adresse des marchés en forte croissance (surveillance maritime, ISR, inspection offshore, sécurité, environnement) via un modèle combinant vente de plateformes, intégration de charges utiles et services récurrents. La levée de fonds vise à cofinancer les prototypes, en complément du dispositif RAPID, et à accélérer la traction commerciale.

Besoin total : 600k € en equity.

POUR EN SAVOIR + :
astraea-marine.com

CARTE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

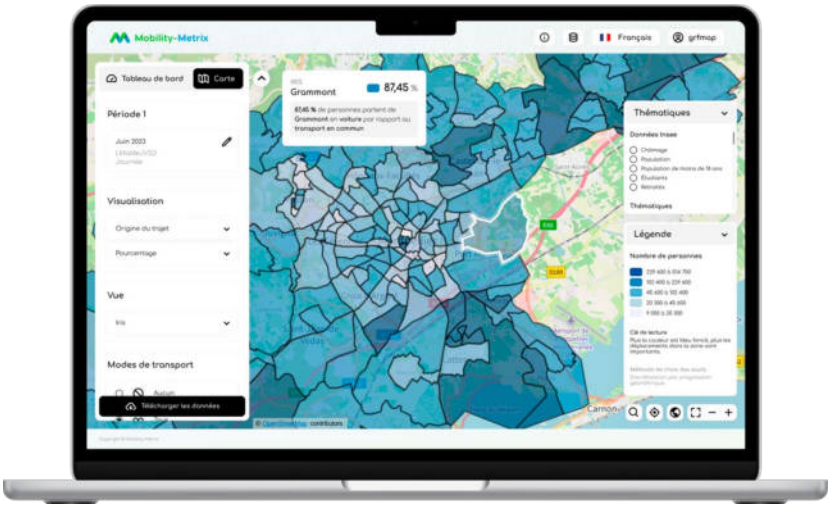
LIEU D'IMPLANTATION
La Farlède (83)

THÉMATIQUE
Robotique navale / Défense & sécurité

O.I.R.
Économie de la mer – Défense & Sécurité

PHASE DE FINANCEMENT
Pré-Seed

CONTACT risingSUD
Perline Manuel
pmanuel@risingsud.fr



Mobility-Metrix

Mobility-Metrix développe une **plateforme SaaS** d'analyse et d'aide à la décision offrant une vision fine, continue et multimodale des déplacements sur un territoire. La connaissance des mobilités repose sur des enquêtes coûteuses et ponctuelles, conduisant à des décisions inefficaces aux impacts financiers élevés. Pour y répondre, Mobility-Metrix agrège et croise des données hétérogènes (GPS, GSM, comptages, billettique, open data) grâce à des algorithmes propriétaires d'intelligence artificielle. La plateforme restitue des indicateurs opérationnels via tableaux de bord et cartographies interactives afin d'objectiver les choix, suivre l'impact des politiques publiques et contribuer à la réduction des émissions de GES. Mobility-Metrix s'adresse aux collectivités, opérateurs, bureaux d'études et grands comptes via un modèle d'abonnement SaaS. **Créée en 2022, l'entreprise dispose de références en France et a réalisé 250 k€ de chiffre d'affaires 2025.**

Besoin total : 1M € dont 600k € en equity.

CARTE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

LIEU D'IMPLANTATION
Aubagne (13)

THÉMATIQUE
Mobilité, data, IA

O.I.R.
Smart tech

FRANCE 2030
Dataflow et Mobimi

PHASE DE FINANCEMENT
Seed

CONTACT risingSUD
Perline Manuel
pmanuel@risingsud.fr

POUR EN SAVOIR + :
mobility-metrix.fr



E-Scopics développe une plateforme logicielle d'**échographie dématérialisée** transformant une simple sonde connectée en solution d'imagerie médicale quantitative accessible au point de soin. L'entreprise répond au manque de capacités de diagnostiques rapides et standardisées pour les maladies chroniques, en particulier hépatiques. Sa technologie propriétaire déporte l'intelligence d'imagerie vers le logiciel (PC, mobile ou cloud), permettant une utilisation par des praticiens non experts et ouvrant la voie à des algorithmes d'IA. E-Scopics commercialise déjà **Hepatoscope**, une application dédiée au diagnostic de la MASH, facilitant l'identification des patients éligibles aux nouveaux traitements. Le modèle repose sur la vente de sondes et des abonnements SaaS. Créée en 2018, la société a réalisé 630 k€ de chiffre d'affaires en 2025. La levée de fonds vise à accélérer le déploiement commercial international et à étendre la plateforme à de nouvelles indications cliniques.

Besoin total : 15M € en equity.

CARTE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

LIEU D'IMPLANTATION
Aix-en-Provence (13)

THÉMATIQUE
Medtech / Santé digitale

O.I.R.
Thérapies innovantes

PHASE DE FINANCEMENT
Série A

CONTACT risingSUD

Perline Manuel

pmanuel@risingsud.fr

POUR EN SAVOIR + :
e-scopics.com



ENSEMBLE,
FAISONS GRANDIR L'ÉCONOMIE RÉGIONALE !

risingSUD
Opportunities & Investments in Provence-Alpes-Côte d'Azur

RÉGION SUD PROVENCE ALPES CÔTE D'AZUR

risingSUD

Bâtiment Provence
81-83 boulevard de Dunkerque
CS 30394 – 13217 Marseille Cedex 02

+33 (0)4 96 17 07 40

Contact : contact@risingsud.fr
www.risingsud.fr

Région Sud
Provence-Alpes-Côte d'Azur

Hôtel de Région - 27, place Jules Guesde - 13481 Marseille Cedex 20

+33 (0)4 91 57 50 57

Contact : oir@maregionsud.fr
entreprises.maregionsud.fr