# Transcription de la vidéo

**CoFI des OIR, la parole aux investisseurs : La Banque Postale**

Durée : 3 min 44 s. Personne qui parle : Denis Bonifay, directeur Provence-Alpes-Côte d'Azur Corse, Entreprises et Développement des Territoires, La Banque Postale.
Vidéo : https://www.youtube.com/watch?v=1UsoECFJMzg

*[Musique] [Applaudissements]*

La Banque Postale fait partie du grand pôle financier public, qui a été constitué en mars 2020 par l'État autour de la Caisse des Dépôts et Consignations. On est une filiale à 100 % du groupe La Poste, et en 2022 on crée une banque de financement et d'investissement pour remettre à disposition de nos clients une expertise bancaire de financement, obligataire, la banque de flux, la diversification, tous les produits et tous les besoins de financement des clients.

Donc les clients du secteur public local : qu'est-ce que ça signifie pour La Banque Postale ? C'est que nous sommes le premier financeur des collectivités locales et des hôpitaux publics. Ça fait maintenant plus de trois ans qu'on est à cette place de leader. On est également un partenaire très important de l'habitat social, les bailleurs sociaux, qui nous font confiance pour être une banque du quotidien. Beaucoup de clients de La Banque Postale sont occupants du parc social, et on finance en fait les équipements et les services publics de proximité. En 2022, La Banque Postale devient une entreprise à mission, avec un engagement citoyen pour la transition juste comme raison d'être.

Ce qui nous intéresse particulièrement dans les Opérations d'Intérêt Régional de la Région Sud, c'est l'accompagnement de toutes les transitions, démographiques, territoriales, énergétiques, écologiques, les mobilités, et globalement c'est l'innovation dans toutes ses dimensions, y compris les innovations d'usage. Le fait de mettre autour d'une table, et autour d'un même projet, des opérateurs qui n'ont pas l'habitude de travailler ensemble, qui sont nos partenaires au quotidien, et dont on voit bien qu'ils s'engagent dans une dynamique de projet au service de la transition.

Les OIR, c'est une démarche très intéressante, puisque c'est avant tout une vision stratégique du territoire, des filières, des acteurs, [inaudible] la dynamique de la Région Sud. C'est aussi une source d'origination de projets pour nous, donc ça nous permet de garder le pouls sur les territoires et sur les principaux projets structurants. C'est de la mise en relation, puisque l'on rencontre les porteurs de projets. Ça fonctionne comme un grand marché, c'est très, très précieux pour nous.

Ce qui est intéressant, c'est qu'à chaque CoFI, il y a une présentation de l'avancement du dispositif des OIR, l'avancement des projets, le nombre de projets, l'impact [inaudible]. Ça, c'est très précieux pour nous, de voir que c'est un dispositif très opérationnel. Et en fait, c'est un cadre très sécurisant pour nos financements, puisqu'on sait qu'il y a eu un accompagnement par risingSUD. C'est la véritable valeur ajoutée de ce dispositif : c'est que les projets nous arrivent

déjà bien préparés, et on a vu la qualité des pitchs s'améliorer de CoFI en CoFI depuis l'origine. Et aujourd'hui, c'est un rendez-vous très efficace, puisque sur une demi-journée on arrive à être en relation avec de nombreux porteurs de projets, et ensuite on va les voir, on les rencontre, et on fait notre travail de financeurs en analysant les dossiers.

*[Musique]*