



# Flowerfool

*Mon Fleuriste partout en France*



# Comment est né Flowerfool ?



**Damien  
OLIVER**

Co-fondateur & Président

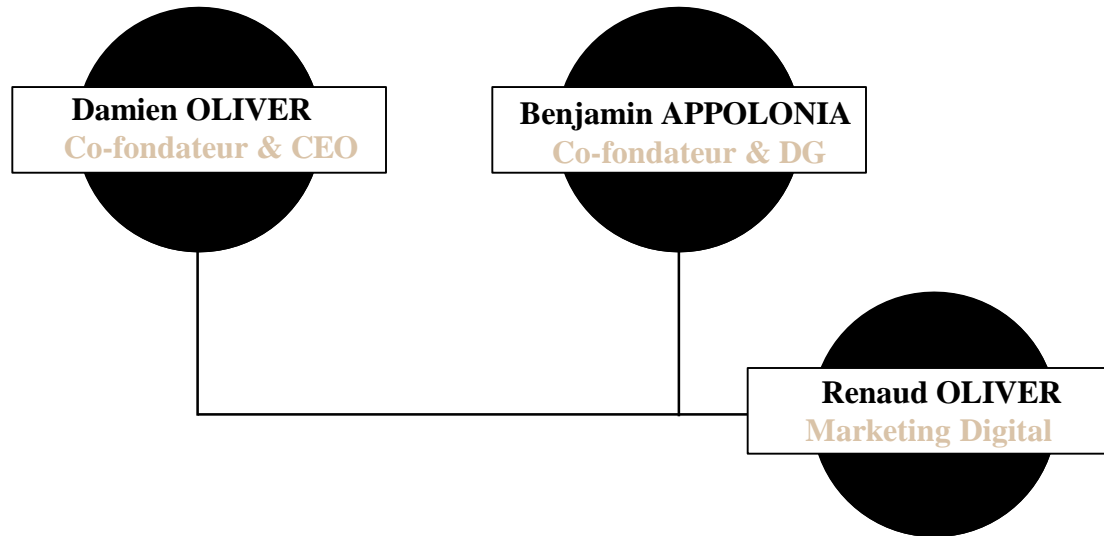


**Benjamin  
APPOLONIA**

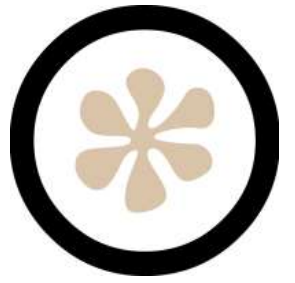
Co-fondateur & Président

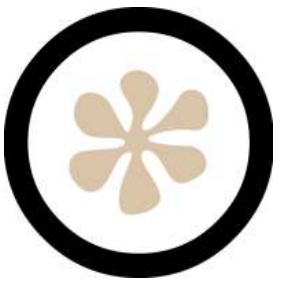
# Notre équipe

Les fondateurs, **Damien OLIVER** et **Benjamin APPOLONIA** forment un **binôme complémentaire** en effet, le premier est diplômé en **Management** et dispose de **compétences dans les Développement commercial** et le second est **Fleuriste depuis plus de 20 ans**. Une **troisième personne** vient récemment s'ajouter au projet **Renaud OLIVER**, qui est **Community Manager** et dispose de **compétences par son parcours et formation dans le Web Développement**.



# Flowerfool, accompagné par...

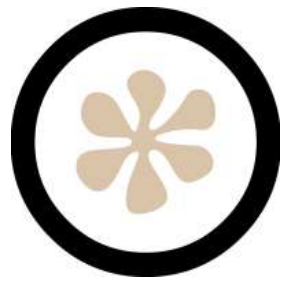




# Flowerfool, une plateforme innovante



## Notre message

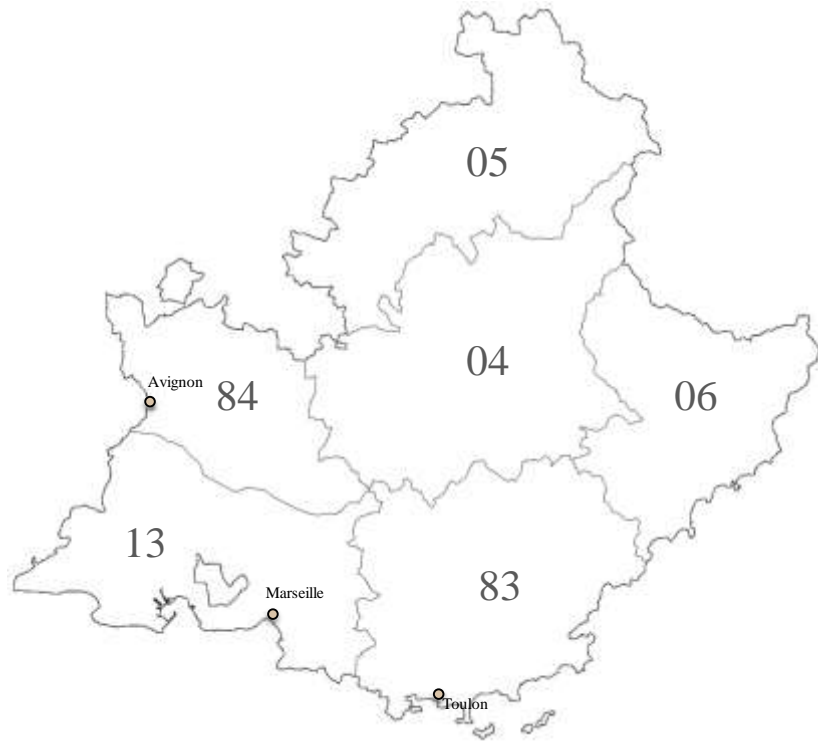
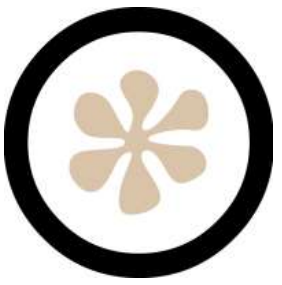


**Flowerfool c'est la proposition hybride  
entre le **pure player** et le **transmetteur floral**.**

**Prix compétitifs et transparents, service simple, intuitif  
et modernisé,**

*Mon Fleuriste partout en France*

# Les villes disponibles



Sur les **3** départements prospectés environ 647 fleuristes

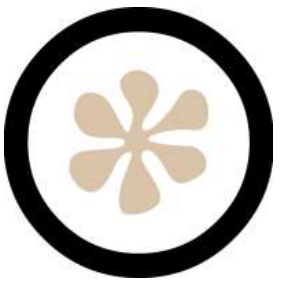
55 nous ont déjà rejoints !

Mais grâce à la ..

Flowerfool<sup>Box</sup>

Vous pouvez expédier vos **fleurs partout en France en 24h !**

# Comment ça fonctionne concrètement ?



Il suffit de se rendre sur le site : <https://flowerfool.com/>



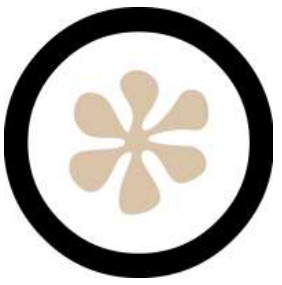
Vous taper l'adresse du destinataire, des boutiques avec des bouquets vous sont proposés selon des paramètres définies.



Enfin, vous sélectionnez la taille du bouquet et vous pouvez l'ajouter au panier







# Notre Business Model



# Notre Business Plan

## Nos Utilisateurs



Fréquentent le site et commandent des fleurs aux prix de la boutique.  
Ca permet une meilleur visibilité et une amélioration de l'expérience utilisateur et des services proposés,

Rémunération 10 % valeur de la commande  
25 euros p/mois par fleuristes



Rémunération 90 % valeur de la commande

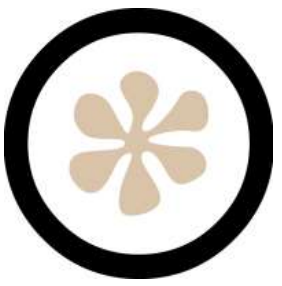
## Nos Fleuristes



Les fleuristes proposent leurs compositions, à leurs prix, avec leurs disponibilités de livraisons, nous proposons également un service de livraison à vélo (Stuart) selon les villes.



Flowerfool<sup>Box</sup>

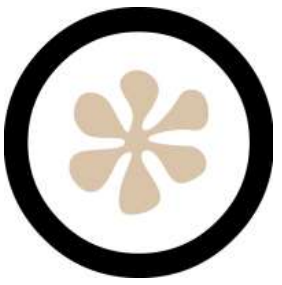


Notre Stratégie:

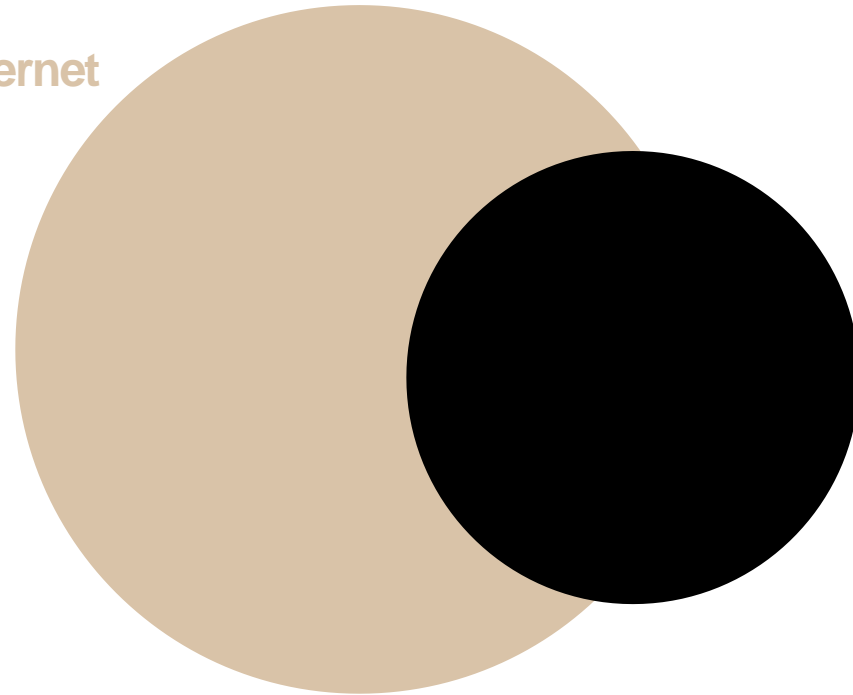
Génération de leads



# Cibles et clients principaux

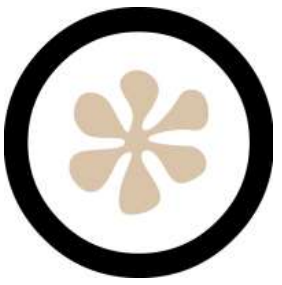


Client internet



Fleuristes

# Tunnel d'acquisition



.....

## **BRAND AWARENESS**

Faire connaître Flowerfool

.....

## **CONSIDÉRATION**

Accroître le nombre de visites sur  
notre site web + l'engagement

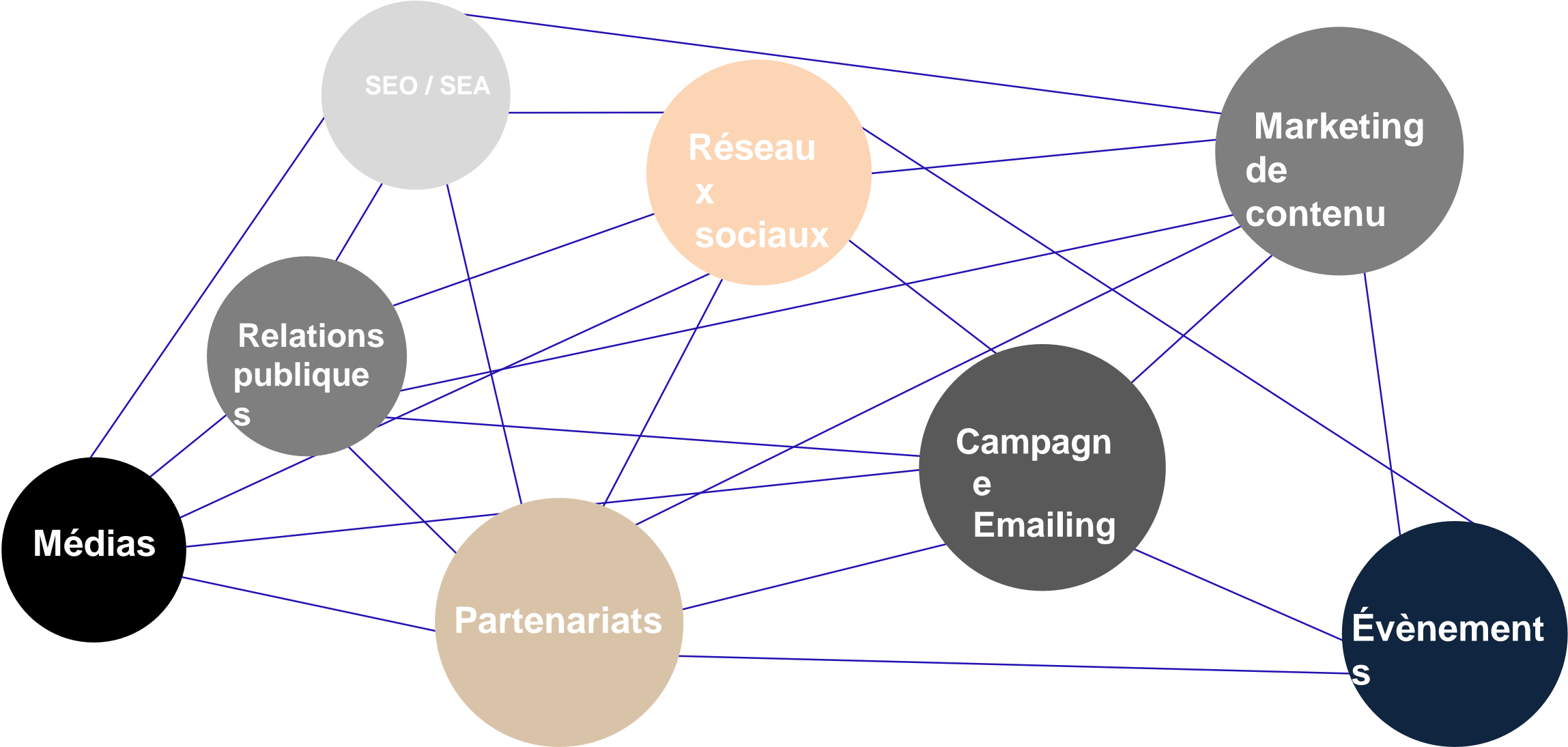
.....

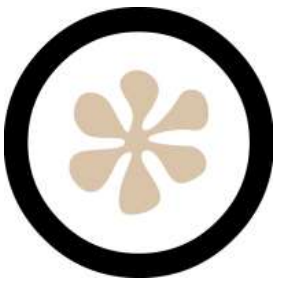
## **CONVERSION**

Génération de leads qualifiés

.....

# Nos canaux d'acquisition

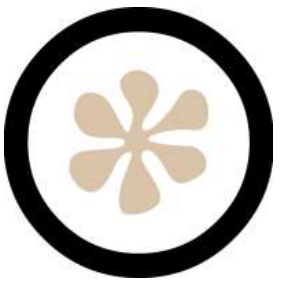




# Des premiers résultats encourageants



# Des premiers résultats encourageants



**1 600**

utilisateurs uniques



**9500**

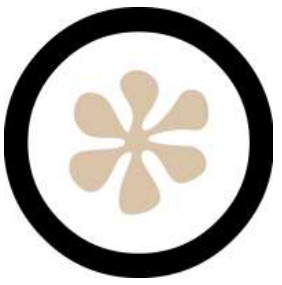
vues



**1mn31**

durée d'engagement





Une forte rentabilité



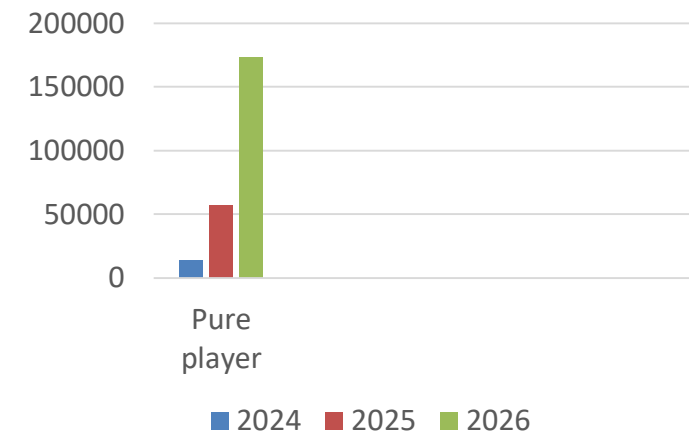
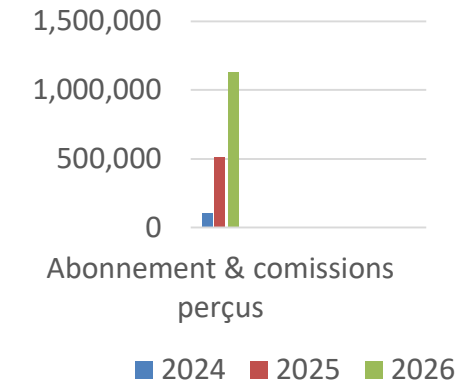
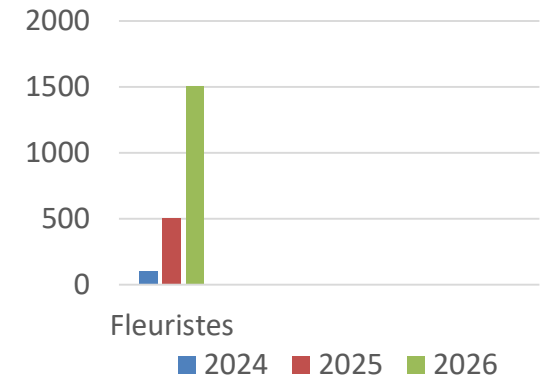
# Prévision d'une forte rentabilité

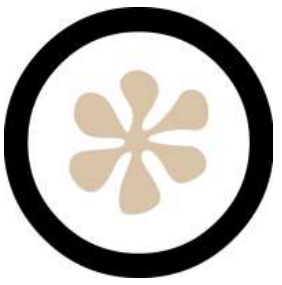
**La Sas BD INTER commercialise des biens et services** par la plateforme Flowerfool aux particuliers en les mettant en relation avec les artisans floraux qui paient un forfait mensuel 25 € p/ mois et 10% de commissions par commande.

Ce modèle économique assure une forte récurrence au chiffre d'affaires. La plateforme est développée en interne et hébergée chez un leader du marché. Nous commercialisons directement les forfaits,

L'équipe marketing fait évoluer les contenus de l'application et l'adapte aux demandes du marché et en assure sa visibilité sur les réseaux sociaux.

Le suivi de gestion est réalisé par des outils de reporting puissants et des indicateurs opportuns.

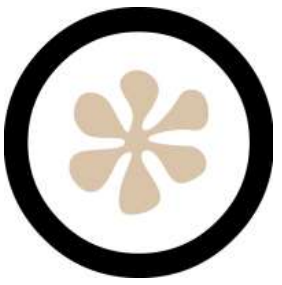




# Nos financements



# Subvention et emprunts

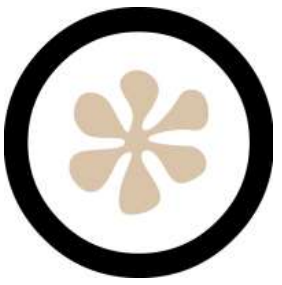


La **SAS BD INTER** a bénéficié de **financements au démarrage de ce projet** par des **prêts d'honneurs IMM**, ainsi que par la **BPI** et **CREASOL** à hauteur de **22 000 €**.

**Nous avons aujourd'hui un besoin de financement** concernant **la trésorerie** et la **communication** et le **marketing** de **100 000 €** que nous comptons obtenir soit :

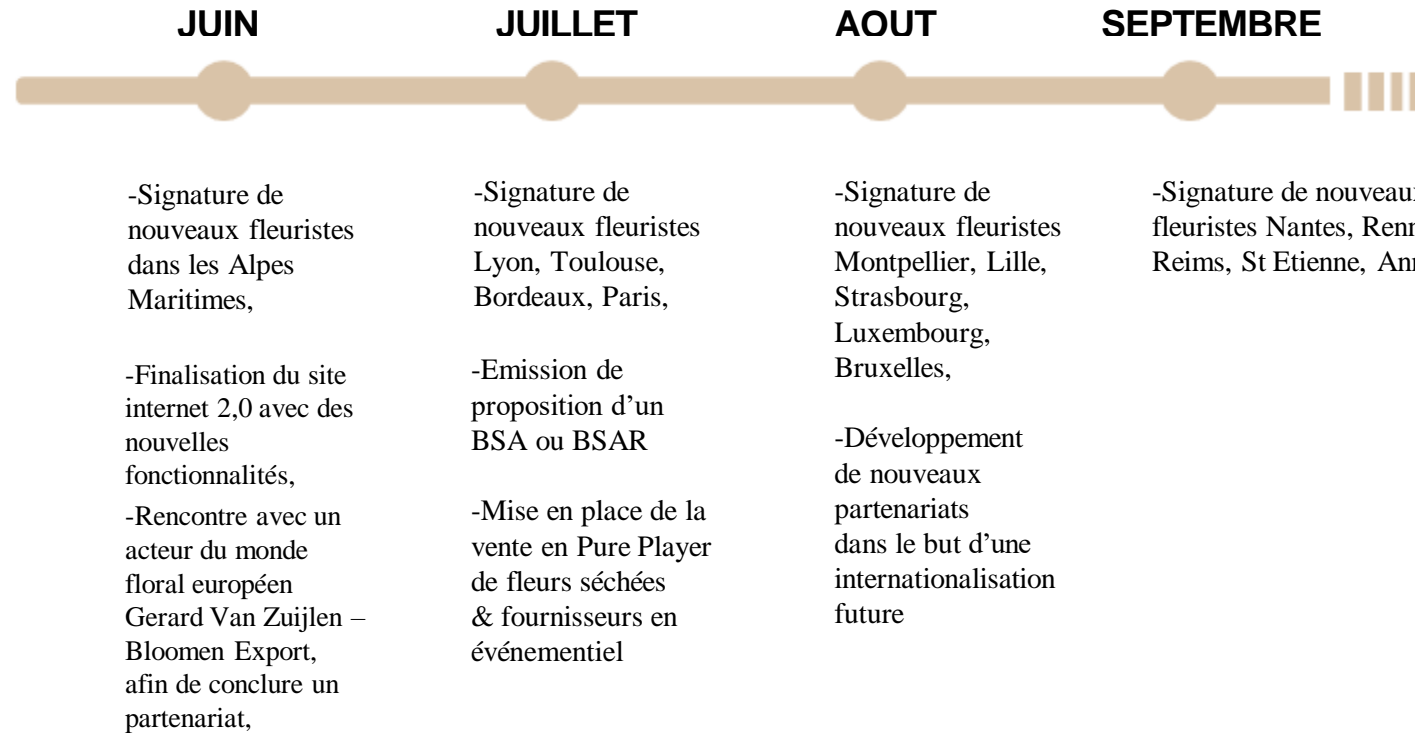
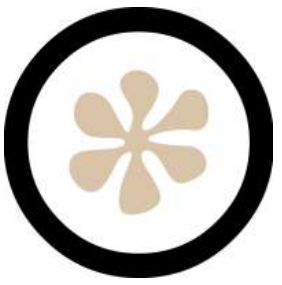
**Par une première augmentation de capital** par émission d'actions nouvelles avec prime d'émission.

Soit par **emprunt bancaire**, si cela est possible couplé avec des prêts d'organismes pour l'entrepreneuriat.



# Nos actualités



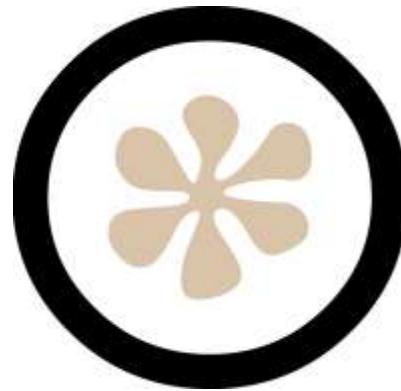


**Notre agenda**



**MERCI !**

**Pour nous contacter : [contact@flowerfool.com](mailto:contact@flowerfool.com)**



<https://flowerfool.com/>



Flowerfool



flowerfool\_fr



Flowerfool

