



MISSION ÉCONOMIQUE EN CÔTE D'IVOIRE

VOUS SOUHAITEZ VOUS Y DÉVELOPPER ? risingSUD vous accompagne !

– Déplacement de la délégation du 15 au 18 juin 2026 –

[CANDIDATEZ DÈS MAINTENANT !](#)

POUR QUI ?

BÉNÉFICIEZ D'UN ACCOMPAGNEMENT
SUR MESURE POUR DÉCOUVRIR
L'ÉCOSYSTÈME BUSINESS
IVOIRIEN
ET Y BOOSTER
VOTRE DÉVELOPPEMENT

risingSUD et la Région Sud, en partenariat avec Business France et les Rencontres Africa, et la participation de Africalink, organisent **une mission économique [Business Tour]** en Côte d'Ivoire, en juin à Abidjan, suite au Forum d'affaires organisé à Paris le 26 mars.

Ce programme est réservé en priorité aux entreprises régionales des secteurs :



INDUSTRIE

Portuaire, logistique, infrastructure...



AGRI-AGRO

Irrigation, transformation, production...



ÉNERGIE

CLEANTECH

Environnement, solaire,...



TOURISME

Construction, Développement, solutions...

- Clôture des inscriptions le 28 avril 2026 -

POURQUOI ?



Les raisons de se développer en Côte d'Ivoire :

- **Hub stratégique en Afrique de l'Ouest** : accès à un marché régional de plus de 400 millions de consommateurs dans un environnement stable, au cœur de l'espace UEMOA et de la CEDEAO,
- **Croissance et diversification** : économie dynamique en expansion vers les secteurs à forte valeur ajoutée – infrastructures, agro-industrie, énergie, services numériques; Croissance économique soutenue et résiliente, portée par le Plan National de Développement (PND 2021–2025)
- **Infrastructures modernes** : ports, zones industrielles, réseaux logistiques et énergétiques en plein développement (port autonome d'Abidjan (l'un des plus performants de la région), développement du port de San Pedro...)
- **Un climat des affaires attractif et compétitif** : réformes structurelles favorables à l'investissement, incitations fiscales, cadre juridique sécurisé, dispositifs d'accompagnement efficaces (CEPICI, BNI, Fonds d'Investissement Stratégique).
- **Écosystème innovant** : startups et tech hubs en croissance, soutenus par la stratégie nationale du numérique.

LE PARCOURS

Business Tour @Abidjan

Au programme :

4 jours de business avec l'écosystème local !

- Participation aux **Rencontres Africa d'Abidjan** :

Forum économique dédié aux entreprises, conçu pour développer des partenariats, identifier des opportunités de marché et rencontrer des décideurs en Afrique

Format : conférences & ateliers sectoriels ;
Networking



- **Programme de rendez-vous BtoB individuels** organisé par Business France et validé en amont par chaque entreprise

* 8 RDV min estimés en fonction de la cible



- **Visites de sites et soirées sur place** avec l'écosystème économique
(Autorités locales ; CGECI ; CCI France Côte d'Ivoire ; CCEF ; Eurocham...)

Tarif initial : 4500€ HT

Tarif préférentiel :

2250 € HT

*Les frais de logistique (hôtels, billets d'avion, frais de bouche hors événements...) sont à la charge de l'entreprise.

** Prise en charge par risingSUD : Startups/ PME (<250 salariés) -> 2000€; ETI (<4999 salariés) -> 500€ ; Grand groupe -> N/A

COMMENT CANDIDATER ?

1

Répondre aux critères d'éligibilité suivants :

- Le siège social ou une filiale de votre entreprise est **en région Sud** ;
- Vous avez une activité dans les **thématiques visées** ;
- Votre entreprise a **plus d'un an d'existence et génère du chiffre d'affaires** ;
- Vous disposez idéalement d'une première expérience à l'export en Afrique ;
- Vous êtes en capacité à vous projeter à **l'international** (sur les plans RH et financier) et êtes **à jour des obligations fiscales et sociales**

2

Remplir le [formulaire de candidature](#) avant le **28 avril 2026**



PROCESSUS DE SÉLECTION

- ⇒ Les candidatures seront examinées par un Comité de sélection composé de risingSUD, de la Région Sud et du partenaire opérationnel de la mission : Business France.
- ⇒ Le Comité de sélection analysera les dossiers de candidature sur la base de critères objectifs analysant son modèle économique, son potentiel de croissance à l'international et sa motivation à suivre le programme.



CONTACT

François FARNE

International Project Manager
MENA & Africa
ffarne@risingsud.fr



AIDES DISPONIBLES

Assurance prospection Bpifrance : [LIEN](#)