



BOOTCAMP EEN FUNDRAISING x SLUSH 2026

Du 17 au 19 novembre 2026

Conçu pour maximiser les connexions à forte valeur entre startups et investisseurs, SLUSH, Helsinki s'impose comme l'événement le plus "founder-focused" en Europe, réunissant une communauté internationale hautement qualifiée et facilitant des milliers de rendez-vous.

Véritable hub de financement, candidater et accélérer votre croissance à l'international

Dans le cadre du réseau **Enterprise Europe Network**, le consortium EEN France Méditerranée propose le **Bootcamp SLUSH dédié à la levée de fonds** !

Au programme :

- Un coaching amont collectif puis individuel adapté à votre stratégie d'approche d'investisseurs avec des experts.
- Des rencontres qualifiées et programmées avec les investisseurs internationaux présents à SLUSH !

Cet accompagnement est destiné aux entreprises régionales des secteurs de la Tech étant dans une dynamique de levée de fonds au niveau international.

Jusqu'à 10 entreprises maximum seront sélectionnées pour participer à cette mission d'entreprise financée par la Commission Européenne et la Région Sud.

POURQUOI SLUSH, HELSINKI ?



SLUSH, Helsinki c'est :

- 2 jours d'exposition, de rendez-vous, de networking
- 5800 start-ups, 400 médias et 150 speakers
- 3300 investisseurs (VC, Corporates, BA, etc) avec plus de 4 000 Md\$ d'actifs

Une proximité et facilité d'approche reconnue entre invest et start-ups !



1 plateforme de matchmaking structurée et 1 zone de RDV B2B :

- Avec une zone dédiée et une application online pour la réalisation des rendez-vous B2B et investisseurs !

En 2024, c'est 20 500 rendez-vous réalisés grâce à la plateforme !



SLUSH100, LE concours de pitch renommé et plus de 600 de side-events

- Le gagnant reçoit un investissement en capital (1M€) de la part des principaux fonds européens présents. > <https://slush.org/audience/startups/startups>
- En plus des événements organisés par SLUSH, il existe une multitude de rassemblements spécifiques par secteurs industriels ou services digitaux qui s'ajoutent tous à l'expérience SLUSH > **Dont le réputé Founder's Day!**



La région Sud & Corse à SLUSH depuis 2022 c'est :

- De l'expérience avec une présence sur 4 éditions consécutives,
- **40+ entreprises accompagnées, 98% de satisfaction,**
- **En moyenne 10 rendez-vous investisseurs** qualifiés par entreprise et autant de rencontres lors de séances networking ou side-events
- Toutes recommandent de participer au Bootcamp SLUSH.



« *Le rendez-vous incontournable pour toute entreprise innovante en levée de fonds* » Bélen Moreno, Marketing Executive, HYSILABS SAS

«Une immersion en accéléré dans notre levée de fonds» Choel Cedric CHOEL, Président, HEEDING CLIMATE SOLUTIONS

L'OFFRE BOOTCAMP

EN PRÉPARATION DE LA MISSION



ATELIERS COLLECTIFS

- Kick-off digital de lancement de la mission pour rencontrer les membres de la délégation suivi d'un coaching collectif sur l'écosystème nordique et « How to Hack SLUSH »
1. Comprendre l'esprit de SLUSH pour réussir sa participation
 2. Adapter son pitch et cibler ses rendez-vous
 3. Stratégie de communication en amont et durant le salon

DURÉE : 2 ateliers
(Fin juillet 2026)



ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL

- Séances de conseils et coaching adaptés à votre situation et besoin sur :
 - > Revue de votre stratégie de recherche d'investisseurs présents à Slush à travers la définition de vos cibles et de leurs approches.
 - > Identification des investisseurs ; perfectionnement et adaptation de votre deck/pitch.
 - > Veille des side-events incontournables où être présent.

DURÉE : 2 séances
(Septembre et octobre 2026)

LORS DE LA MISSION



17 NOVEMBRE 2026

- Journée d'immersion et de visites de l'écosystème finlandais
- Présence sur les side-events dédiés à vos marchés et/ou thématiques.
- Participation au Founder's Day



18 & 19 NOVEMBRE 2026

- Accès au salon SLUSH (1 badge par entreprise)
- Vos rendez-vous via la plateforme B2B (à planifier en amont)
- Participation aux side-events
- Soirée de networking à l'Ambassade de France

DURÉE : 3 jours

APRÈS LA MISSION

DÉBRIEFING EN JANVIER 2027

- Réunion collective de suivi de la mission
- Questionnaire de satisfaction obligatoire

Le coût de cet accompagnement est co-financé par la Région Sud et la Commission Européenne à travers le projet Enterprise Europe Network. Ce programme vous sera proposé au tarif préférentiel estimé de : 500€ TTC*. Les frais logistiques (transport, restauration et hébergement) restent à la charge des entreprises participantes.

* Le tarif est susceptible d'évoluer en fonction de l'évolution du coût des badges d'accès à SLUSH, Helsinki.

POUR CANDIDATER

1

Répondre aux critères d'éligibilité suivants :

- Vous avez une activité dans le domaine de la **TECH**, en phase d'internationalisation et vous êtes dans une dynamique de levée de fonds **Seed/Serie A et + en 2027/28**;
- Le siège social ou une filiale de votre entreprise est **en région Sud** ou en **Corse** ;
- Votre entreprise a **plus d'un an d'existence et génère du chiffre d'affaires** ;
- Vous êtes à l'aise en anglais et disposez de supports de communication adaptés **en anglais** ;
- Vous êtes en capacité de vous projeter à **l'international (équipe, marché, finances)** ;
- Vous êtes **à jour des obligations fiscales et sociales**.

2

Compléter le formulaire en ligne pour recevoir par email (surveillez vos spams) votre lien d'accès à votre dossier de candidature à compléter avant le 20 juillet 2026 (midi).



PROCESSUS DE SÉLECTION

⇒ Les candidatures seront examinées par un Comité de sélection composé de la Région Sud, de risingSUD, de la CCI de région Provence-Alpes-Côte d'Azur, de l'ADEC Corsica et de Inizia.

⇒ 10 entreprises au maximum seront sélectionnées, sous réserve de la disponibilité des crédits budgétaires.

⇒ **La liste des entreprises retenues par le comité sera communiquée au plus tard le 21 juillet 2026.**



CONTACTS

ablain@risingsud.fr -
nchehanne@risingsud.fr