



HORIZON NORTH AMERICA

Edition 2025 - de juin à décembre

POUR QUI ?

BÉNÉFICIEZ D'UN ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE POUR DÉVELOPPER VOTRE STRATÉGIE D'EXPORT VERS L'AMÉRIQUE DU NORD (Etats-Unis, Canada)

risingSUD et la Région Sud, en partenariat avec EOC International, vous accompagnent pour structurer et déployer une stratégie personnalisée d'internationalisation en Amérique du Nord.

8 entreprises régionales seront sélectionnées pour bénéficier d'un accompagnement personnalisé. Ces entreprises seront issues des filières d'excellence de la région Sud :

en partenariat avec



VOUS SOUHAITEZ PARTICIPER ?

CANDIDATEZ DÈS MAINTENANT [-ICI-](#)

POUR QUOI ?

Le programme comprend 4 étapes principales :



BILAN DE SITUATION

- Bilan de l'entreprise sur les aspects de stratégie commerciale à l'international et de maturité à l'export
- Qualification du besoin de développement international vers l'Amérique du Nord



ANALYSE GLOBALE MARCHÉ / OFFRE

- Analyse de l'environnement d'affaires local et les principaux acteurs du secteur concerné
 - Dynamique du secteur, clientèle cible par segments
 - Chaîne de valeur, structuration et prix
 - Identification des acteurs
- Analyse de l'adéquation de l'offre pour le marché et la prévision d'adaptations nécessaires
 - Segments de l'offre à prioriser
 - Facteurs différenciants (arguments de compétitivité)
 - Positionnement prix
 - Conformité réglementaire et d'usage



DÉFINITION D'UNE STRATÉGIE AJUSTÉE

- Qualification des opportunités de marché
 - Définition & sélection de contacts marchés
 - Entretiens qualitatifs pour challenger l'offre, tester leur intérêt et la potentielle appétence du marché
- Conception d'un SWOT permettant de définir une stratégie appropriée en adéquation avec l'analyse précédente
- Appui à l'écriture de la feuille de route de réalisation de la stratégie d'internationalisation



SUIVI & ORIENTATION

- Suivi de la mise en place de la feuille de route
- Recommandations d'ajustements en fonction de différents scénarii possibles
- Détection de besoins complémentaires et actions supplémentaires à initier

Le coût de cet accompagnement est pris en charge à 50% par risingSUD avec le soutien de la Région Sud. Ce programme vous sera proposé au tarif préférentiel de : **2 500€ HT**

COMMENT CANDIDATER ?

1 Répondre aux critères d'éligibilité suivants :

- Le siège social ou une filiale de votre entreprise est **en région Sud** ;
- Votre entreprise a **plus d'un an d'existence et génère du chiffre d'affaires** ;
- Vous avez réalisé dans les mois passés des **actions de prospection à l'étranger** ;
- Votre entreprise est engagée dans une démarche en **faveur de la transition écologique** ;
- Vous disposez d'une **première expérience à l'export** ;
- **Thématiques visées en priorité : Filières stratégiques de la région Sud** ;
- Vous êtes en capacité à vous projeter à **l'international** (sur les plans RH et financier) et êtes **à jour des obligations fiscales et sociales**.

2 Remplir le [formulaire de candidature](#)



PROCESSUS DE SÉLECTION

- ⇒ Les candidatures seront examinées **au fil de l'eau** par un Comité de sélection composé de risingSUD, de la Région Sud et EOC International.
- ⇒ Le Comité de sélection analysera les dossiers de candidature sur la base de critères objectifs tels que la performance passée de l'entreprise, son modèle économique, son potentiel de croissance à l'international et sa motivation à suivre le programme.
- ⇒ Les entreprises retenues seront informées au fil de l'eau de leur sélection dans le programme.



CONTACT



Rachel RAMAYE

International Project Manager
rramaye@risingsud.fr