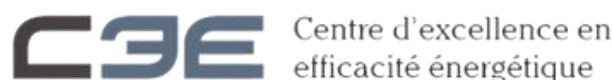




Embarquez avec risingSUD dans l'accélérateur Le TransAtlantique

– Edition Hiver 2026, région Sud –
Février - Mars 2026

en partenariat avec :



POUR QUI ?

VOUS ÊTES UNE ENTREPRISE RÉGIONALE
DES INDUSTRIES DU FUTUR OU DES
ÉNERGIES RENOUVELABLES ?
VOUS VISEZ LE MARCHÉ CANADIEN ?

REJOIGNEZ L'ACCÉLÉRATEUR
TRANSATLANTIQUE POUR TESTER
VOS OPPORTUNITÉS SUR PLACE
EN CANDIDATANT **-ICI-
avant le 28 janvier 2026 à minuit**

risingSUD et la Région Sud lancent une mission
business à Montréal et au Nouveau-Brunswick :
l'édition Hiver 2026 de l'accélérateur le
TransAtlantique, opéré par la CCIFC en
partenariat avec le C3E.

En février (en distanciel) et en mars (présentiel)
**8 entreprises régionales des filières Energies
de demain et Industries du futur seront
sélectionnées** pour bénéficier d'un
accompagnement personnalisé en amont du
déplacement et d'un programme de visites,
pitch & rendez-vous sur place adaptés à leurs
besoins.

POUR QUOI ?

Le programme prévisionnel comprend :

A partir du 10 Février 2026 : EN AMONT DU DÉPLACEMENT (en digital)



WEBINAIRES

- Programme intensif de formation avec des sessions collectives animées par des experts locaux ;
- **Témoignages et partages d'expériences** pour réussir son implantation au Canada.

DURÉE : 20 heures



COACHING INDIVIDUEL

- **Coaching sur-mesure** en fonction de votre secteur d'activité et de vos objectifs spécifiques ;
- **Mentorat individuel** avec des cadres haut niveau, afin d'affiner la stratégie de développement international de votre entreprise et répondre aux points critiques de ce développement.

DURÉE : 3 mois

DU 16 MARS AU 24 MARS - UNE SEMAINE AU CANADA

Étape 1 : Montréal



IMMERSION DANS L'ECOSYSTEME de Montréal

4 JOURS

- Un événement networking, pour se connecter avec les autres entreprises de la délégation et les acteurs clés de l'écosystème franco-canadien
- Visite de hubs d'innovation et des entreprises phares du secteur
- Coaching en face à face avec un jury d'experts en internationalisation

- Soirée pitch devant un parterre d'investisseurs, d'acteurs économiques et de partenaires potentiels
- Rencontre avec des acteurs phares de l'écosystème de la transition énergétique et des partenaires stratégiques pour le business au Canada
- Mises en relation business qualifiées

Étape 2 : Nouveau-Brunswick - Moncton et St John



IMMERSION DANS L'ECOSYSTEME DU NOUVEAU-BRUNSWICK

2 JOURS

- Visite de hubs d'innovation et des entreprises phares du secteur
- RDV business qualifiés

- Rencontre avec des acteurs phares de l'écosystème de la transition énergétique et des partenaires stratégiques pour le business au Canada

Prise en charge des repas et des trajets une fois sur place.

Ce programme vous sera proposé au tarif préférentiel maximum de : 1 000€ HT

Le coût de cet accompagnement est pris en charge à 50 % par risingSUD avec le soutien de la Région Sud.
Les frais de logistique (hôtels, billets d'avion, frais de bouche...) restent à la charge de l'entreprise.

Attention : Toute entreprise qui ne respecte pas les engagements pris dans le cadre d'un accompagnement de risingSUD dont elle est bénéficiaire sera automatiquement exclue des processus de sélection des autres programmes. Par ailleurs en cas de non-participation du bénéficiaire à la mission, la prise en charge de la participation par risingSUD ne sera pas assurée. Le prestataire facturera l'intégralité des frais de mission au bénéficiaire.

- 1 Répondre aux critères d'éligibilité suivants :
 - Vous avez une activité dans la **thématique visée** ;
 - Le siège social ou une filiale de votre entreprise est **en région Sud*** ;
 - Votre entreprise a **plus d'un an d'existence et génère du chiffre d'affaires** ;
 - Votre entreprise est engagée dans une démarche en **faveur de la transition énergétique** ;
 - Vous disposez d'une **première expérience à l'export** (idéalement en Amérique du Nord) ;
 - Vous êtes en capacité à vous projeter à l'**international** (sur les plans RH et financier) et êtes **à jour des obligations fiscales et sociales**.

- 2 Remplir le formulaire de candidature



- Les candidatures seront examinées **à la clôture de la période de candidature** par un Comité de sélection composé de risingSUD, de la Région Sud et des partenaires impliqués dans la mission.
- Le Comité de sélection analysera les dossiers de candidature sur la base de critères objectifs tels que la performance passée de l'entreprise, son modèle économique, son potentiel de croissance à l'international et sa motivation à suivre le programme.
- Les entreprises retenues seront informées le 1^{er} février de leur sélection dans le programme.



Rachel RAMAYE
International
Project Manager
rramaye@risingsud.fr



Nicolas CHEHANNE
Directeur Pôle Entreprises
Europe & International
nchehanne@risingsud.fr