

## BOOTCAMP EEN FUNDRAISING x SLUSH, Helsinki 2023

Du 29 novembre au 1<sup>er</sup> décembre 2023

### Clôture de l'appel à candidatures le 8 septembre 2023 (minuit)

Conçu pour favoriser les rencontres entre investisseurs et start-ups, l'événement tech SLUSH est un rendez-vous incontournable pour les start-ups et scale-ups européennes en recherche de fonds.

Dans le cadre du réseau Enterprise Europe Network, le consortium EEN France Méditerranée propose un Bootcamp dédié à la levée de fonds avec des investisseurs français et étrangers.

Au programme :

- Un coaching amont collectif puis individuel adapté à votre situation et stratégie d'investissements avec des experts
- Des rencontres avec les investisseurs internationaux présents à SLUSH à Helsinki

Cet accompagnement est destiné aux entreprises régionales des secteurs de la Tech et étant dans une dynamique de levée de fonds au niveau international.

**Vous aussi, candidatez, et accélérez votre levée de fonds !**

**10 entreprises seront sélectionnées** pour participer à cette mission d'entreprise financée par la Commission Européenne et la Région Sud.

### POURQUOI SLUSH, HELSINKI ?



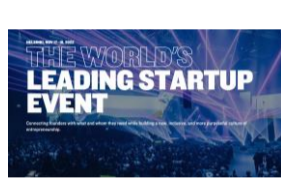
#### SLUSH, Helsinki c'est :

- 2 jours d'exposition
  - 15 000 visiteurs, 110 pays
  - 4 600 start-ups, 400 médias et 150 speakers
  - 2 600 investisseurs, la plus grande concentration pour ce type d'événements
- > Une proximité et facilité d'approche reconnue entre VCs et start-ups



#### Outil et zone de matchmaking B2B

- Avec une zone dédiée et une application online pour la réalisation des rendez-vous B2B
- > En 2022, c'est 20 500 rendez-vous réalisés grâce à la plateforme dont 37% entre start-ups et investisseurs



#### Des centaines de side-events

- En plus des événements organisés par SLUSH, il existe une multitude de rassemblements spécifiques par secteurs industriels ou services digitaux qui s'ajoutent tous à l'expérience SLUSH



#### La délégation risingSUD en 2022

- 10 entreprises accompagnées, 100% de satisfaction, plus de 83 rendez-vous réalisés

-> Toutes recommandent de participer au Bootcamp SLUSH :

« La préparation en amont était parfaite pour préparer SLUSH qui a été un événement plus que fructueux pour notre société à ce stade de développement. » Vanessa DOUET, Fondatrice et dirigeante d'O-KIDIA

Plus d'infos : <https://slush23.com/#startups>

### L'OFFRE

Le programme BOOTCAMP comprend :

#### EN AMONT DU DÉPLACEMENT



##### ATELIERS COLLECTIFS

- Kick-off de lancement de la mission en physique pour rencontrer les membres de la délégation suivi d'un coaching collectif sur la levée de fonds et partages d'expérience

**DURÉE : 2 heures**  
(Fin septembre – mi-octobre)

- Coaching digital en visio sur :
  1. Réussir sa participation à SLUSH
  2. Réussir son pitch et ses rendez-vous
  3. Communication amont et durant le salon

**DURÉE : 1 journée**  
(Octobre 2023)



##### ATELIERS INDIVIDUELS

- Conseils et coaching adapté à votre situation et besoin sur :

- > Revue de votre stratégie en cours
- > Vos cibles investisseurs et votre stratégie pour les approcher
- > Perfectionnement et adaptation de votre pitch pour mieux capter l'attention des investisseurs

**DURÉE : 2 à 3 séances**  
(septembre et octobre 2023)

#### LORS DU DÉPLACEMENT



##### 29 NOVEMBRE 2023

- Journée d'immersion et de visite de l'écosystème finlandais
- Side-events



##### 30 NOVEMBRE & 1 DÉCEMBRE 2023

- 1 badge d'accès au salon SLUSH
- Rendez-vous via la plateforme B2B (à planifier en amont)
- Side-events
- Soirée de networking French Tech

**DURÉE : 3 jours**

#### APRÈS LE DÉPLACEMENT

##### DÉBRIEFING EN JANVIER 2024

- Réunion collective de suivi de la mission
- Compte-rendu des accompagnements amont réalisés
- Questionnaire de satisfaction obligatoire

**Le coût de cet accompagnement est co-financé par la Région Sud et la Commission Européenne à travers le projet Enterprise Europe Network. Ce programme vous sera proposé au tarif préférentiel estimé de : 500€ TTC\*. Les frais logistiques (transport, restauration et hébergement) restent à la charge des entreprises participantes.**

\* Le tarif est susceptible d'évoluer en fonction de l'évolution du coût des badges d'accès à SLUSH, Helsinki.

### POUR CANDIDATER

1

Répondre aux critères d'éligibilité suivants :

- Vous avez une activité dans le domaine de la **TECH** et êtes dans une dynamique de lever des fonds ;
- Le siège social ou une filiale de votre entreprise est en **région Sud** ou en **Corse** ;
- Votre entreprise a **plus d'un an d'existence et génère du chiffre d'affaires** ;
- Vous êtes à l'aise en anglais et disposez de supports de communication adaptés **en anglais** ;
- Vous êtes en capacité de vous projeter à l'**international (équipe, marché, finances)** ;
- Vous êtes à **jour des obligations fiscales et sociales**.

2

Compléter [le formulaire en ligne](#) pour recevoir par email (surveillez vos spams) votre lien d'accès à votre dossier de candidature à compléter avant le 8 septembre 2023 (minuit).



### PROCESSUS DE SÉLECTION

⇒ Les candidatures seront examinées par un Comité de sélection composé de la Région Sud, de risingSUD, de la CCI de région Provence-Alpes-Côte d'Azur et d'Inizià.

⇒ **La liste des entreprises retenues par le comité sera communiquée au plus tard le 20 septembre 2023.**



### CONTACTS

[ablain@risingsud.fr](mailto:ablain@risingsud.fr)

[nchehanne@risingsud.fr](mailto:nchehanne@risingsud.fr)