

**risingSUD**  
Opportunities & Investments  
in Provence-Alpes-Côte d'Azur



**Business France**

**les Rencontres Africa**

**AFRICALINK**

## MISSION ÉCONOMIQUE EN CÔTE D'IVOIRE

VOUS SOUHAITEZ VOUS Y DÉVELOPPER ? risingSUD vous accompagne !

– Déplacement de la délégation du 15 au 18 juin 2026 –

**CANDIDATEZ DÈS MAINTENANT !**



### POUR QUI ?

BÉNÉFICIEZ D'UN ACCOMPAGNEMENT  
SUR MESURE POUR DÉCOUVRIR  
L'ÉCOSYSTÈME BUSINESS  
IVOIRIEN  
ET Y BOOSTER  
VOTRE DÉVELOPPEMENT

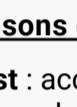
risingSUD et la Région Sud, en partenariat avec Business France et les Rencontres Africa, et la participation de Africalink, organisent une mission économique [Business Tour] en Côte d'Ivoire, en juin à Abidjan, suite au Forum d'affaires organisé à Paris le 26 mars.

Ce programme est réservé en priorité aux entreprises régionales des secteurs :



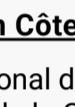
**INDUSTRIE**

Portuaire, logistique,  
infrastructure...



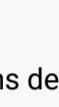
**AGRI-AGRO**

Irrigation, transformation,  
production...



**ÉNERGIE**

CLEANTECH  
Environnement, solaire,...



**TOURISME**

Construction,  
Développement,  
solutions...

- Clôture des inscriptions le 17 avril 2026 -

### POURQUOI ?



#### Les raisons de se développer en Côte d'Ivoire :

- Hub stratégique en Afrique de l'Ouest** : accès à un marché régional de plus de 400 millions de consommateurs dans un environnement stable, au cœur de l'espace UEMOA et de la CEDEAO,
- Croissance et diversification** : économie dynamique en expansion vers les secteurs à forte valeur ajoutée – infrastructures, agro-industrie, énergie, services numériques; Croissance économique soutenue et résiliente, portée par le Plan National de Développement (PND 2021–2025)
- Infrastructures modernes** : ports, zones industrielles, réseaux logistiques et énergétiques en plein développement (port autonome d'Abidjan (l'un des plus performants de la région), développement du port de San Pedro...)
- Un climat des affaires attractif et compétitif** : réformes structurelles favorables à l'investissement, incitations fiscales, cadre juridique sécurisé, dispositifs d'accompagnement efficaces (CEPICI, BNI, Fonds d'Investissement Stratégique).
- Écosystème innovant** : startups et tech hubs en croissance, soutenus par la stratégie nationale du numérique.

### LE PARCOURS

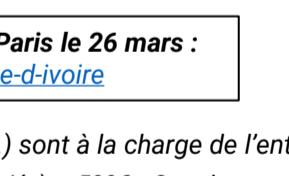
#### Business Tour @Abidjan

##### Au programme :

##### 4 jours de business avec l'écosystème local !

➤ Participation aux **Rencontres Africa d'Abidjan** :

**Forum économique dédié aux entreprises**, conçu pour développer des partenariats, identifier des opportunités de marché et rencontrer des décideurs en Afrique



**Format** : conférences & ateliers sectoriels ;  
Networking

\* 8 RDV min estimés en fonction de la cible

**Business France**

➤ **Programme de rendez-vous BtoB individuels** organisé par Business France et validé en amont par chaque entreprise

\* 8 RDV min estimés en fonction de la cible

**Tarif initial : 4500€ HT**

**Tarif préférentiel :**

**2250 € HT**

**En option : participation au Forum France Côte d'Ivoire à Paris le 26 mars :**  
<https://www.b2match.com/e/forum-d'affaires-cote-d-ivoire>

\*Les frais de logistique (hôtels, billets d'avion, frais de bouche hors événements...) sont à la charge de l'entreprise.

\*\* Prise en charge dégressive : Startups/ PME (<250 salariés) -> 2000€; ETI (<4999 salariés) -> 500€; Grand groupe -> N/A

### COMMENT CANDIDATER ?

1

Répondre aux critères d'éligibilité suivants :

- Le siège social ou une filiale de votre entreprise est en **région Sud** ;
- Vous avez une activité dans les **thématisques visées** ;
- Votre entreprise a **plus d'un an d'existence et génère du chiffre d'affaires** ;
- Vous disposez idéalement d'une première expérience à l'export en Afrique ;
- Vous êtes en capacité à vous projeter à l'**international** (sur les plans RH et financier) et êtes **à jour des obligations fiscales et sociales**

2

Remplir le **formulaire de candidature** avant le **17 avril 2026**



### PROCESSUS DE SÉLECTION

⇒ Les candidatures seront examinées par un Comité de sélection composé de risingSUD, de la Région Sud et du partenaire opérationnel de la mission : Business France.

⇒ Le Comité de sélection analysera les dossiers de candidature sur la base de critères objectifs analysant son modèle économique, son potentiel de croissance à l'international et sa motivation à suivre le programme.



### CONTACT

François FARNE

International Project Manager

MENA & Africa Manager

[ffarne@risingsud.fr](mailto:ffarne@risingsud.fr)



Assurance prospection Bpifrance : [LIEN](#)

BPifrance