



risingSUD VOUS EMMÈNE EN MISSION BUSINESS EN CÔTE D'IVOIRE !

Du 23 au 27 octobre 2023

Clôture des inscriptions le 21 juillet 2023

POUR QUI

LE BUSINESS TOUR, C'EST UN ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE POUR BOOSTER VOTRE DÉVELOPPEMENT EN CÔTE D'IVOIRE ET EN AFRIQUE SUBSAHARIENNE

risingSUD et la Région Sud lancent pour la 1^{ère} fois un BUSINESS TOUR en Côte d'Ivoire, à Abidjan du 23 au 27 octobre 2023.

Ce programme est réservé aux entreprises régionales positionnées sur :



INDUSTRIE

Portuaire, transport, infrastructure, production...



ÉNERGIE

Electrification, autonomie, hydrogène, batteries...



CLEANTECH

Environnement, eau, agriculture...



TECH & SERVICES

Logiciels, Telecom, IA, finance, cyber...

10 entreprises seront sélectionnées pour bénéficier d'un accompagnement sur mesure d'août à octobre 2023.

CANDIDATEZ DÈS MAINTENANT !

POUR QUOI

Le programme BUSINESS TOUR comprend * :

EN AMONT DU DÉPLACEMENT



ATELIERS COLLECTIFS

- Webinaire de présentation du marché, des spécificités juridiques, culturelles et pièges à éviter, des opportunités... par des experts locaux du cadre des affaires en Côte d'Ivoire

DURÉE : 2 heures (fin septembre 2023)



ENTRETIENS INDIVIDUELS

- Conseils sur votre stratégie de développement en Côte d'Ivoire, votre positionnement et votre différenciation
- Identification de vos besoins et qualification de vos rendez-vous ciblés sur la destination

DURÉE : en continu septembre et octobre

PENDANT LE DÉPLACEMENT



RENCONTRES ET VISITES

- Programme de RDVs BtoB* individuels organisé avec notre partenaire et validé en amont par l'entreprise
- * 8 RDV min estimés en fonction de la cible
- Visites collectives de sites pour découvrir l'environnement des affaires à Abidjan et les principaux projets de développement

Semaine du 23 au 27 octobre à Abidjan



NETWORKING

- Séquences networking avec l'écosystème local (CCI, accélérateurs, institutions...)
- Soirées networking avec la délégation et le tissu économique ivoirien
- Séquence collective pour maîtriser les outils de financement à l'export

APRÈS LE DÉPLACEMENT

REMISE DES LIVRABLES

- Rapport incluant la liste des prospects et contacts rencontrés
- Compte rendu des accompagnements réalisés
- Questionnaire de satisfaction obligatoire

Le coût de cet accompagnement est pris en charge à 50 % par risingSUD avec le soutien de la Région Sud. Ce programme vous sera proposé au tarif préférentiel estimé de : 1400€ HT**.

* programme à même d'évoluer

** Les frais de logistique (hôtels, billets d'avion, frais de bouche...) sont à la charge de l'entreprise. Montant exact du programme communiqué d'ici le comité de sélection.

COMMENT CANDIDATER ?

1

Répondre aux critères d'éligibilité suivants :

- Vous avez une activité dans les **thématiques visées** ;
- Le siège social ou une filiale de votre entreprise est **en région Sud** ;
- Votre entreprise a **plus d'un an d'existence et génère du chiffre d'affaires** ;
- Vous disposez d'une **première expérience à l'export** (idéalement en Afrique) ;
- Vous êtes en capacité à vous projeter à l'**international** (sur les plans RH et financier) ;
- Vous êtes à **jour des obligations fiscales et sociales**.

2

Remplir le [formulaire de candidature](#) avant le 21 juillet 2023



PROCESSUS DE SÉLECTION

- ⇒ Les candidatures seront examinées par un Comité de sélection composé de risingSUD, de la Région Sud et du partenaire opérationnel de la mission
- ⇒ Le Comité de sélection analysera les dossiers de candidature sur la base de critères objectifs analysant la performance passée de l'entreprise, son modèle économique, son potentiel de croissance à l'international et sa motivation à suivre le programme.
- ⇒ La liste des entreprises retenues par le comité sera communiquée au plus tard le 28 juillet 2023.



CONTACT



François FARNE

International Project Manager
Africa & Mediterranean
ffarne@risingsud.fr

Avec le soutien de