



BOOTCAMP EEN FUNDRAISING x SLUSH, Helsinki 2025

Du 18 au 20 novembre 2025

Clôture de l'appel à candidatures le 17 juillet 2025 (minuit)

Conçu pour favoriser les rencontres entre investisseurs et start-ups, l'événement iconique SLUSH à Helsinki est LE rendez-vous incontournable pour les start-ups et scale-ups européennes en recherche active de financeurs pour leur croissance

Dans le cadre du réseau **Enterprise Europe Network**, le consortium EEN France Méditerranée propose le **Bootcamp SLUSH dédié à la levée de fonds** !

Au programme :

- Un coaching amont collectif puis individuel adapté à votre stratégie d'approche d'investisseurs avec des experts.
- Des rencontres qualifiées et programmées avec les investisseurs internationaux présents à SLUSH !

Cet accompagnement est destiné aux entreprises régionales des secteurs de la Tech et étant dans une dynamique de levée de fonds au niveau international.

Vous aussi, candidatez, et accélérez votre levée de fonds !

Jusqu'à 10 entreprises maximum seront sélectionnées pour participer à cette mission d'entreprise financée par la Commission Européenne et la Région Sud.

POURQUOI SLUSH, HELSINKI ?



SLUSH, Helsinki 2024 c'est :

- 2 jours d'exposition, de rendez-vous et de networking
- 5500 start-ups, 400 médias et 150 speakers
- 3300 investisseurs (VC, Corporates, BA, etc) avec plus de 3 000 Md\$ d'actifs

-> Une proximité et facilité d'approche reconnue entre invest et start-ups



1 Outil et 1 zone de matchmaking B2B dédiée

- Avec une zone dédiée et une application online pour la réalisation des rendez-vous B2B et investisseurs !

-> En 2024, c'est 20 500 rendez-vous réalisés grâce à la plateforme dont 37% entre start-ups et investisseurs



1 concours de pitch renommé SLUSH100 et des centaines de side-events

- Le gagnant reçoit un investissement en capital (1M€) de la part des principaux fonds européens présents. > <https://slush.org/audience/startups/startups>

• En plus des événements organisés par SLUSH, il existe une multitude de rassemblements spécifiques par secteurs industriels ou services digitaux qui s'ajoutent tous à l'expérience SLUSH > Dont le réputé **Founder's Day!**



Notre délégation à SLUSH depuis 2022 c'est :

- De l'expérience avec une présence sur 3 éditions consécutives,
- **30 entreprises accompagnées, 98% de satisfaction,**
- **En moyenne 10 rendez-vous investisseurs** qualifiés par entreprise et autant de rencontres lors de séances networking ou side-events



-> Toutes recommandent de participer au Bootcamp SLUSH :

« La préparation en amont était parfaite pour préparer SLUSH qui a été un événement plus que fructueux pour notre société à ce stade de développement. » Vanessa DOUET, Fondatrice et dirigeante d'O-KIDIA

L'OFFRE BOOTCAMP

EN PREPARATION DE LA MISSION



1 ATELIER COLLECTIF

- Kick-off de lancement de la mission en physique pour rencontrer les membres de la délégation suivi d'un coaching collectif.
- Coaching digital :
 1. Comprendre l'esprit de SLUSH pour réussir sa participation à SLUSH
 2. Caler son pitch et ses rendez-vous
 3. Communication amont et durant le salon

DURÉE : 1/2 journée
(Mi septembre 2025)



1 ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL

- Séances de conseils et coaching adapté à votre situation et besoin sur :
 - > Revue de votre stratégie de recherche d'investisseurs à Slush, définition de vos cibles et comment les approcher.
 - > Perfectionnement et adaptation de votre deck/pitch.
 - > Mise en relation avec certains investisseurs nordiques
 - > Identification des Side-Events incontournables où être présent !

DURÉE : 2 à 3 séances
(fin septembre et octobre 2025)

LORS DE LA MISSION



18 NOVEMBRE 2025

- Journée d'immersion et de visites de l'écosystème finlandais
- Présence sur les Side-events dédiés à vos marchés et/ou thématiques.
- Participation au Founder's Day



19 & 20 NOVEMBRE 2025

- Accès au salon SLUSH (badge)
- Vos rendez-vous via la plateforme B2B (à planifier en amont)
- Side-events à suivre
- Soirée de networking délégation Européennes

DURÉE : 3 jours

APRÈS LA MISSION

DÉBRIEFING EN JANVIER 2026

- Réunion collective de suivi de la mission
- Questionnaire de satisfaction obligatoire

Le coût de cet accompagnement est co-financé par la Région Sud et la Commission Européenne à travers le projet Enterprise Europe Network. Ce programme vous sera proposé au tarif préférentiel estimé de : 500€ TTC*. Les frais logistiques (transport, restauration et hébergement) restent à la charge des entreprises participantes.

* Le tarif est susceptible d'évoluer en fonction de l'évolution du coût des badges d'accès à SLUSH, Helsinki.

POUR CANDIDATER

1 Répondre aux critères d'éligibilité suivants :

- Vous avez une activité dans le domaine de la **TECH**, en phase d'internationalisation et vous êtes dans une dynamique de levée de fonds **Seed/Serie A et + en 2026/27**;
- Le siège social ou une filiale de votre entreprise est **en région Sud** ou en **Corse** ;
- Votre entreprise a **plus d'un an d'existence et génère du chiffre d'affaires** ;
- Vous êtes à l'aise en anglais et disposez de supports de communication adaptés **en anglais** ;
- Vous êtes en capacité de vous projeter à l'**international (équipe, marché, finances)** ;
- Vous êtes à **jour des obligations fiscales et sociales**.

2 Compléter [le formulaire en ligne](#) pour recevoir par email (surveillez vos spams) votre lien d'accès à votre dossier de candidature à compléter avant le **17 juillet 2025** (minuit).



PROCESSUS DE SÉLECTION

⇒ Les candidatures seront examinées par un Comité de sélection composé de la Région Sud, de risingSUD, de la CCI de région Provence-Alpes-Côte d'Azur et d'Inizia.

⇒ 10 entreprises au maximum seront sélectionnées, sous réserve de la disponibilité des crédits budgétaires.

⇒ **La liste des entreprises retenues par le comité sera communiquée au plus tard le 24 juillet 2025.**



CONTACTS

ablain@risingsud.fr

nchehanne@risingsud.fr