

**LANCEMENT**  
Juin 2021

**PROMOTION 5 (2021-2023)**

**CANDIDATURE**  
jusqu'au  
31 Décembre 2021



## UN ACCÉLÉRATEUR, POURQUOI ?

- Pour intégrer un programme stimulant et conçu sur-mesure visant à booster la croissance des PME de plus de 5 M€ de CA en **région Provence-Alpes-Côte d'Azur**
- Pour renforcer la performance et la structuration de votre entreprise
- Pour prendre du recul sur son activité et challenger sa stratégie seul ou avec ses pairs
- Pour anticiper les évolutions de son modèle économique
- Pour sécuriser sa production en se tournant vers l'industrie du futur
- Pour développer son activité en intégrant plus de digital
- Pour développer ses ressources internes et les compétences nécessaires à l'activité de son entreprise
- Pour préparer le changement d'échelle PME - ETI

**Bpifrance, la Région SUD & risingSUD**  
**s'allient pour CONCEVOIR, COFINANCER ET OPÉRER**  
**le programme SUD ACCÉLÉRATEUR depuis 2016**



## POUR QUI ?

**25 entreprises de la **région Provence-Alpes-Côte d'Azur** sélectionnées pour leur potentiel de croissance et l'ambition affichée de leur dirigeant**

- avec un CA supérieur à 5 M€
- ayant au moins 3 ans d'existence
- dont le dirigeant a la main sur les orientations stratégiques et les décisions d'investissement de l'entreprise (filiales admises)
- dont l'effectif moyen est prioritairement supérieur à 50 salariés
- dont l'équipe dirigeante est motivée et prête à s'impliquer dans le programme



## COMMENT ACCELERE-T-ON ?

24 mois durant lesquels 8 séminaires de formation de deux journées seront proposés aux dirigeants et auxquels s'ajoutera un parcours de conseil de 20 à 30 jours.

Le planning des séminaires est connu et communiqué dès le début du programme aux entreprises.

Le dirigeant aura la possibilité d'être accompagné d'un des membres de son équipe dirigeante aux événements et formations.

### ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL

- 1 Du conseil de qualité exécuté par des consultants seniors rigoureusement sélectionnés par **Bpifrance** encadrés par **risingsUD** :
  - **1 diagnostic 360° (10 jours)** pour identifier les leviers de croissance prioritaires pour l'entreprise
  - **1 à 2 modules complémentaires (10 jours / module)** en fonction des leviers de croissance ciblés lors du 360°

### ACCOMPAGNEMENT COLLECTIF

- 2 Des formations dispensées par **KEDGE Business School** :
  - Des sessions en présentiel en région Provence-Alpes-Côte d'Azur (8 séminaires de 2 jours) calibrées selon le cahier des charges **Bpifrance Université- risingsUD**
  - Des échanges avec des experts et entre pairs sur les problématiques de votre entreprise
- 3 De la mise en relation et des échanges entre pairs pour développer un réseau solide d'entrepreneurs ambitieux, aux profils sélectionnés :
  - L'entrée dans la communauté des Accélérés Bpifrance
  - L'entrée dans la Communauté des entreprises à haut potentiel en région Sud



Conseil



Formation



Mise en relation



UN PROGRAMME QUI COMBINE LES 3 PILIERS DE L'ACCOMPAGNEMENT, CONÇU POUR AIDER LES DIRIGEANTS À GAGNER EN VISIBILITÉ ET SOLIDITÉ

#### EN FIL ROUGE

chaque séminaire prépare au changement d'échelle PME - ETI



## POUR VOUS INSCRIRE

<https://www.risingsud.fr/accélérez-la-croissance-de-votre-entreprise>

**Laure AVIGNON**

Chargée de mission SUD Accélérateur  
Portable: +33 (0)6 13 10 66 86  
[sudaccelerateur5@risingsud.fr](mailto:sudaccelerateur5@risingsud.fr)

**Nathalie JOLLY**

Chargée de mission SUD Accélérateur  
Portable: +33 (0)7 76 02 40 47  
[sudaccelerateur5@risingsud.fr](mailto:sudaccelerateur5@risingsud.fr)

**Philippe REGNIER**

Chargé de mission SUD Accélérateur  
Portable: +33 (0)7 71 43 10 15  
[sudaccelerateur5@risingsud.fr](mailto:sudaccelerateur5@risingsud.fr)

**Tünde AMPHOUX**

Manager du Pôle Accélération Entreprises  
Portable: +33 (0)7 79 85 69 81  
[sudaccelerateur5@risingsud.fr](mailto:sudaccelerateur5@risingsud.fr)



## DATE DE LANCEMENT

**13 JANVIER 2022**

À Marseille

**Amine KAJOUJ**

Chargé d'Affaires Accompagnement MARSEILLE  
Portable: +33 (0)7 86 68 76 69  
[amine.kajouj@bpifrance.fr](mailto:amine.kajouj@bpifrance.fr)

**Mathieu ISOLA**

Responsable Régional de l'Accompagnement  
Portable: +33 (0)6 70 41 17 69  
[mathieu.isola@bpifrance.fr](mailto:mathieu.isola@bpifrance.fr)

## Comment accélère-t-on ?

Un programme de 24 mois articulé autour des 3 piliers de l'accompagnement SUD Accélérateur (conseil, formation, mise en relation) conçu pour aider les dirigeants à prendre de la hauteur, à « sortir le nez du guidon », pour exploiter tout le potentiel de croissance de leur entreprise et pérenniser ainsi leur dynamique.

## A qui s'adresse-t-on ?

- L'entreprise est implantée en région Provence-Alpes-Côte d'Azur ;
- L'entreprise ciblée a un CA supérieur à 5 M€ ;
- L'entreprise compte prioritairement plus de 50 salariés ;
- L'entreprise a plus de 3 ans d'existence ;
- Le dirigeant a le contrôle ou dispose d'un mandat de ses actionnaires ;
- Le dirigeant est disponible pour s'investir pleinement dans le programme.

## Quel est le coût de l'Accélérateur ?

- Le coût du programme est subventionné en grande partie par la Région SUD Provence-Alpes-Côte d'Azur et par Bpifrance.
  - Ce que paie l'entreprise: **23 500€ HT**
    - Le suivi personnalisé par l'équipe dédiée risingSUD et Bpifrance
    - 25% du coût du diagnostic 360° et d'une part des coûts d'intervention Bpifrance et d'accès à leurs actifs
    - Une part des coûts de formation
    - Les mises en relations
    - La part entreprise complémentaire du diagnostic 360° (5.000 € HT)
    - La part entreprise du Module Conseil 1 (6.000 € HT)
  - Optionnel (recommandé) :
    - 100 % du Module Conseil 2 (**12 000€ HT**)
- Soit un total pour l'entreprise de **23 500€ HT** ou **35 500€ HT** (si module conseil 2) pour les 24 mois du dispositif (hors frais de déplacement et hébergement)

12 500€ HT

11 000€ HT

## Que se passe-t-il lorsque j'intègre SUD Accélérateur ?

Le dirigeant reçoit son contrat d'adhésion et la facture de son ticket d'entrée, l'invitation à l'ensemble des séminaires de formation ainsi qu'une prise de contact pour planifier la réalisation de son diagnostic d'entrée.

Un chargé de mission risingSUD dédié au programme SUD Accélérateur coordonne le bon déploiement de tout le dispositif pour l'entreprise et travaille avec l'entreprise son ancrage en région.

## L'engagement du dirigeant dans le programme ?

Entrer dans SUD Accélérateur nécessite l'assiduité du dirigeant sur 16 à 20 jours sur les 24 mois du programme (conseil et formation) auxquels peuvent s'ajouter les événements de mise en réseau optionnels.

Le calendrier est anticipé plusieurs mois à l'avance et toutes les étapes sont enclenchées en adéquation avec les contraintes business et les projets de l'entreprise.

## Est-ce que je dois me déplacer régulièrement ?

Le parcours de conseil se déroule dans l'entreprise et les formations ont lieu dans la région SUD.

Certaines invitations à des événements de mise en réseau peuvent avoir lieu à Paris.

## Que comprend le volet conseil ?

Le diagnostic 360° de 10 jours, qui aidera les entreprises à identifier les axes de croissance prioritaires.

Sur cette base, un parcours de conseil complémentaire dédié d'1 ou de 2 modules de 10 jours chacun sera activé pour transformer ces axes prioritaires identifiés. L'ensemble des consultants est habilité par Bpifrance et les missions conseil sont encadrées par risingSUD.

## Que comprend la formation ?

8 séminaires de formation dispensés par KEDGE Business School sur des thématiques adaptées aux problématiques des dirigeants.

Ce sera l'occasion pour les dirigeants de prendre de l'oxygène, de bénéficier de partages d'expérience entre pairs sur des sujets communs.

Les intervenants réalisant ces séminaires sont sélectionnés en fonction de leur expertise pro-business et sont connectés aux enjeux des dirigeants.

## Que comprend la mise en réseau ?

Bpifrance, la Région SUD et risingSUD et leurs partenaires offrent un accès privilégié à (i) la communauté des entreprises Accélérées Bpifrance (de la start-up à l'ETI) et (ii) la Communauté des entreprises à haut potentiel en région. Les opérations de « mise en réseau » nationales ou régionales permettent aux entrepreneurs de se tisser un réseau solide et de partager leurs expériences et leurs bonnes pratiques avec d'autres entreprises performantes.